

Коммерсантъ



Пятница 16 июля 2021 №123 (7085 с момента основания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независимым от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

культура | Умер музыкант и актер Петр Мамонов — 12



новости | Основной версией катастрофы Ан-26 на Камчатке стали ошибки пилотов и нестрогие указания диспетчера — 3

От Российского фонда помощи — 5

Задний льгот

Госпрограмму автокредитования могут остановить из-за дефицита машин

Как стало известно, «Б», Минпромторг не планирует возобновлять программу льготного автокредитования — как минимум в августе. На эти цели уже выделено 5 млрд руб., но источники «Б» утверждают, что чиновники отозвали выделенные банкам лимиты финансирования. Причиной стал дефицит машин. На рынке тем временем говорят о необходимости перейти к старому формату господдержки — субсидировать ставку по кредиту вместо скидки на машину, так как сегодня льготы дополнительно ускоряют рост цен на бюджетные автомобили.

По данным «Б», Минпромторг отказался от перезапуска программы льготного автокредитования. В рамках нее бюджет компенсирует 10% авансового платежа за машину стоимостью до 1,5 млн руб., в основном механизме ориентирован на модели АвтоВАЗа.

Отбор банков на дополнительные выделенные из бюджета на программу 5 млрд руб. прошел в мае. Планировалось, что будет стимулирована покупка в кредит 50 тыс. машин. Исходно предполагалось, что новые выдачи автокредитов с господдержкой стартуют также в мае, но этого не произошло (см. «Б» от 15 апреля).

В начале июня Минпромторг выделил лимиты финансирования для банков-участников. Но в министерстве признавали, что в июне—июле программа не запустится, поскольку авторынок и без того перегрет. Источники «Б» отмечают, что тогда между всеми участниками было достигнуто понимание, что программа запустится в августе. Еще 5 июля в интервью ТАСС глава министерства Денис Мантуров подтверждал, что ее планируют возобновить в этом году.

Но теперь Минпромторг сообщил об отзыве лимитов финансирования, выделенных банкам, говорит источник «Б», знакомый с ситуацией. По его словам, нет подтверждения, что программу запустят и в августе или позднее. Собеседники «Б» в автокредитных называют решение ожидаемым, но считают странным, что в течение последнего месяца чиновники подтверждали информацию о возобновлении программы. Один из источников «Б» говорит, что исходно запуск в августе пла-



В условиях ажиотажного спроса на машины льготное автокредитование фактически потеряло актуальность, и программу решили придержать
ФОТО ДМИТРИЯ ЛЕБЕДЕВА

нировалось «приурочить к предвыборной кампании».

В Минпромторге, несмотря на большую определенность в прошлом, сейчас, «Б» лишь сказали, что рассматривают целесообразность возобновления этой программы. Там отмечают, что на рынке наблюдается ажиотажный спрос на автомобили, продажи уже превышают показатели доковидного 2019 года. Источники «Б» говорят, что чиновники, принимая решение не запускать программу, ссылались именно на дефицит машин и перегретый рынок.

В «Росбанк Авто» знают, что Минпромторг не планирует возобновлять программы с августа, а решение о перезапуске будет зависеть от

спроса и общей ситуации на авторынке, уровня инфляции и готовности автопроизводителей увеличить поставки автомобилей. В ВТБ также информированы об отказе от возобновления программы и связывают его с сохраняющимся дефицитом машин на складах дилеров и трудностями в поставках комплектующих: «Учитывая эту ситуацию, стимулирование спроса на автомобили не имело бы практического смысла». Возможно, госпрограмма возобновится, когда рынок вернется к модели «рынок покупателя», говорят в «Тинькофф».

О том, что выдача льготных автокредитов не начнется в августе, слышали и дилеры. Например, это подтверждает глава департамента финансовых услуг ГК «Автоспеццентр» Дмитрий Мольков. Он называет решение ожидаемым с учетом дефицита предложения: «В этих условиях дополнительно стимулировать спрос означало бы еще больше усилить дефицит и подтолкнуть рост цен». Перезапуск в августе не совсем логичен, так

как сейчас большинство мировых заводов будет находиться на каникулах и автомобилей может быть еще меньше, добавляет директор по продажам «Авилон Volkswagen» Максим Васильев. Руководитель подразделений кредитования и страхования Fresh Auto Дарья Тимченко подчеркивает, что в целом машин стоимостью до 1,5 млн руб. на рынке «очень мало».

Во время дефицита стимулирование рынка незначительно, соглашается Сергей Удалов из «Автостата». Эксперт ожидает, что предложение на рынке будет восстанавливаться постепенно до конца года, а господдержка пригодились бы в случае резкой остановки рынка. «Достаточно крупные» поставки дилерам машин возобновятся с сентября, рассказывает Максим Васильев: «возможно, перезапуск льготных программ в это время был бы более логичен».

В то же время участники рынка считают правильным изменить механизм программы. В нынешнем формате господдержки, которая

дает скидку на автомобиль, в отличие от старой схемы субсидирования ставки по кредиту, льготное автокредитование сказывается на продажах бюджетных автомобилей и в то же время ведет к росту цен на них, говорит Сергей Удалов.

Руководитель «Росбанк Авто» Наталья Русова подтверждает, что клиенты заинтересованы в изменении формата программы на субсидирование процентных ставок: подобный формат был бы более востребован с учетом роста инфляции и удорожания стоимости автомобилей. Глава управления автокредитования «Тинькофф» Кирилл Григорьев надеется, что Минпромторг пересмотрит подход к госпрограмме и «уберет барьеры для банков и клиентов, сделав ее доступной для всех клиентов вне зависимости от банка, где они берут автокредит»: по такой модели работает, например, материнский капитал, когда выплаты получают не от банка, а от государства.

Ольга Никитина, Полина Трифонова

«Мы просим Россию стараться изо всех сил»

Спецпредставитель президента США Джон Керри о перспективах сотрудничества по климату

Российскую столицу с трехдневным визитом посетил специальный представитель президента США по климату Джон Керри. В Москве его хорошо знают: с 2013 по 2017 год он возглавлял Госдепартамент США и плотно работал с Россией над химическим разоружением Сирии и иранской ядерной сделкой. На сей раз господин Керри приехал добиваться от российских властей повышения целевых показателей по сокращению вредных выбросов в атмосферу. В интервью корреспонденту «Б» Елене Черненко Джон Керри рассказал, что ему в связи с этим предложил президент РФ Владимир Путин.

— Ваш визит в Москву совпал с самыми высокими температурными показателями за многие десятилетия.

— Это было частью моего плана (смеется).

— Вам такая погода помогла более убедительно говорить об изменении климата или ваших собеседников в Москве в чем убеждать не пришлось?

— Не припомню, чтобы я прибегал к этому аргументу. Но мне и не пришлось это делать. Все, с кем я общался, выражали озабоченность климатическим кризисом и надежду

на то, что конференция в Глазго (намеченная на осень конференция сторон Рамочной конвенции ООН об изменении климата. — «Б») будет успешной, а мы продолжим полностью выполнять Парижское соглашение по климату. В этом плане все было очень конструктивным.

Они (собеседники в Москве. — «Б»), очевидно, уже заметили засуху в Америке, вынужденное перемещение людей по всему миру, наводнения, многочисленные бури, пожары — в том числе здесь, в России, в тундре, таяние вечной мерзлоты. Так что доказательства тому, что все мы ежедневно с этим (изменением климата. — «Б») сталкиваемся, множество.

Вспомните о (высохшем. — «Б») Аральском море. Если посмотреть на историю, то многие события являются доказательством того, что прогнозы ученых оправдываются. Причем быстрее и масштабнее, чем изначально предполагалось. Так что каждый день где-то в мире, будь то в повышении температуры океана, таянии льдов — в Антарктиде не так давно откопался самый большой айсберг в истории. — везде мы видим доказательства негативных последствий того, что происходит.

мировая политика — С4

Поглощение должно быть аккуратным

Минэкономики реформирует правила приобретения крупных пакетов акций

Минэкономики предлагает существенно реформировать институт поглощений — покупки крупных пакетов акций. «Б» ознакомился с разработанным ведомством проектом изменений в закон «Об акционерных обществах (АО)» для устранения накопившихся в практике проблем. В частности, министерство предлагает уйти от определения аффилированности покупателей и продавцов к оценке их «связанности» между собой. Ужесточаются правила обязательного выкупа — как через расширение этой обязанности для лиц, совместно с которыми получен контрольный пакет, так и за счет предоставления акционерам права требовать обратного выкупа. Юристы в целом приветствуют поправки, отмечая, что они закрывают значительное количество пробелов и возможностей для злоупотреблений при крупных сделках.

Минэкономики подготовило масштабные поправки, касающиеся приобретения крупных пакетов акций публичных АО (более 30%, 50% и 75% голосующих акций). В ведомстве отмечают, что полноценный институт поглощений появился в российский законодательстве еще в 2006 году, но за этот срок выявлен ряд недостатков и проблем, вызвавших необходимость внесения изме-

нений. Как поясняет замглавы Минэкономики Илья Торосов, «это давно ожидаемая и значимая реформа, которая будет способствовать повышению качества корпоративного регулирования в России, а значит, инвестиционной привлекательности страны». Документ готовился в рамках плана ведомства по трансформации делового климата, но это не первая попытка: еще в 2011 году ФСФР готовила схожий документ.

Среди ключевых нововведений — отказ от определения «аффилированных лиц» — покупателей крупных пакетов в пользу понятия «связанности между лицами». Речь идет о близких родственниках и подконтрольных им лицах, подконтрольных и контролируемых лицами, а также лицах, действующих согласованно (например, между ними заключено письменное или устное соглашение о покупке, контроле, голосовании или политике при управлении ПАО). Как поясняет господин Торосов, «тенденцией последних лет является использование в корпоративном законодательстве именно понятия контролируемых и подконтрольных лиц, определение которых в законе об АО и в законе о рынке ценных бумаг лучше описывает лица, осуществляющие как прямое, так и косвенный контроль» (подробнее см. «Б-Online»).

экономическая политика — С2

08 **Надбавки держат цены**
Нерыночные платежи для генераторов поддержат высокую стоимость мощности

08 **Операторы встали на весы**
Чтобы их не монополизировал «Ростелеком»

08 **Москвичей запишут в секцию**
Мэрия готовит городскую систему для записи на спортивные занятия

09 **Энергетическая солидарность**
Против «Газпрома»
Последствия решения суда ЕС могут быть шире судьбы Opel

10 **Аграриям повышают ставки**
Условия льготного кредитования в АПК могут ужесточить

10 **За ржавые корабли придется расплатиться**
Правительство вводит ответственность за подъем затонувших судов

11 **Банк по карману**
Кто и зачем развивает кэптивные кредитные организации

Осторожно, греки закрываются

Оператор Mouzenidis Travel начал аннулировать туры

Приостановка обслуживания туристов Mouzenidis Travel Greece обернулась новой волной проблем для российского турбизнеса. С конца июня компания могла аннулировать туры на 1 млрд руб. Пока в основном это поездки, запланированные еще до пандемии COVID-19, по которым не всегда удается добиться возврата средств или предоставления альтернативы. Нести ответственность перед клиентами в любом случае придется российским структурам, предупреждают юристы.

С конца июня из-за проблем принимающей компании Mouzenidis Travel Greece отменились туры россиянами примерно на €12 млн (около 1 млрд руб.), рассказал «Б» источник на туристическом рынке. По его словам, при средней стоимости бронирования в €700 речь может идти примерно о 17 тыс. туров.

Но далеко не всем туристам удастся вернуть средства. По данным агентов, операторы отменяют запланированные поездки в одностороннем порядке и не предлагают путешественникам внятной альтернативы, аргументируя это приостановкой работы принимающей компании. Некоторые агенты думают о подаче заявлений в суд, для других остается непонятным статус туров на осень.

О приостановке обслуживания туристов Mouzenidis Travel Greece было объявлено 17 июня. Исходно пауза должна была продлиться до 26 июня и объяснялась техническими и юридическими сложностями. Но в итоге прием гостей ограничен до 31 июля. Российская структура холдинга — туроператор «Музенидис трэвел» — продолжила работу. Представитель компании на звонок не ответил.

Группа Mouzenidis находится в процессе смены руководства и реорганизации. В конце марта из-за возникших после перенесенного COVID-19 проблем с сердцем умер ее основатель и основной владелец Борис Музенидис. В число его активов входили также авиакомпания Ellinair и греческая сеть отелей Vomo. На рейсах Ellinair в Грецию должны были отправиться российские туристы. У компании есть право на полеты, но они не осуществляются.

Собеседник «Б» на туристическом рынке поясняет, что возникающие сейчас проблемы касаются в основном туров, перенесенных с 2020 года, которые были забронированы до введения связанных с пандемией COVID-19 ограничений. Средства за них российские компании перевели в Mouzenidis, получить их теперь невозможно.

деловые новости — С10

Подписной индекс 50060 П1125

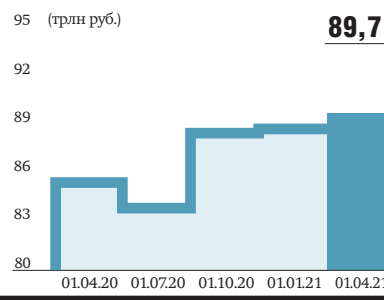
Экономическая политика

сегодняшнее
число

89,7

триллиона рублей составил общий объем долга нефинансовых компаний и домохозяйств России, накопленный на начало апреля 2021 года, сообщил ЦБ. В его объеме 74% приходилось на компании, а 26% — на семьи (год назад доля последних была 24%). За год общий показатель вырос на 5,1%: задолженность предприятий выросла на 2,9% в первую очередь благодаря долгу в ценных бумагах резидентов и нерезидентов; задолженность физлиц — на 12,2% (внешняя стала меньше на 23,4%, а внутренняя выросла на 13,5%). Доля долга нефинансового сектора в иностранной валюте за год снизилась до 27% с 30%, а такого же долга семей осталась неизменной — 1%. Общий такой долг сократился за год на 5,1%.

Динамика долга нефинансовых компаний и домохозяйств в РФ



Районы для иностранного наследства

Минэкономики донстраивает российские «офшоры»

Как стало известно, «Б», Минэкономики подготовило пакет законопроектов, направленных на повышение привлекательности специальных административных районов (САР). Согласно поправкам, «переехать» в САР смогут и совсем молодые компании, зарегистрированные не позднее начала 2020 года (сейчас — 2018-го). Кроме того, перевести в эти районы можно будет и международные личные фонды иностранных граждан с активами не менее 5 млрд руб. В Россию, таким образом, приглашаются так или иначе связанные с ней состоятельные иностранцы.



Состоятельным иностранцам предложено перевести свои личные фонды в Россию (на фото — мост на о. Русский, на котором находится специальный административный район) ФОТО ГЛЕБА ЩЕЛКУНОВА

Минэкономики намерено сделать действующие в Калининградской области и в Приморском крае спецадминрайоны привлекательнее для инвесторов. «Мы продолжаем расширение инструментария для повышения привлекательности российских САР», — пояснил замглавы Минэкономики Илья Торосов.

Прежде всего, подготовленные ведомством поправки на два года сдвигают предельную дату регистрации иностранной компании по прежнему «адресу» для переезда в САР — с января 2018-го на 1 января 2020 года. То есть переехать в спецадминрайон смогут также иностранные юрлица, зарегистрированные в 2018–2019 годах. Также для расширения перечня участников САР Минэкономики предлагает считать моментом регистрации филиалов и представительств юрлиц, переежающих в САР, дату ранее полученной ими в России аккредитации. Вместо регистрационного сбора за переезд вводится государственная пошлина, которую международные компании должны будут уплачивать при регистрации в САР и далее ежегодно для подтверждения статуса резидента. Размер пошлины будет определен в Налоговом кодексе, необходимые поправки сейчас готовит Минфин.

Кроме того, поправки открывают возможность переезда в САР международным личным фондам при стоимости активов учредителя от 5 млрд руб. При этом учредителем такого фонда может быть только иностранный гражданин, а активы могут состоять из недвижимого имущества, находящегося за пределами РФ, паев в иностранных юридических лицах, денежных средств в иностранных кредитных организациях, ценных бумаг, являющихся таковыми в соответствии с законодательством иностранного государства.

Партнер PwC, член экспертной группы Минэкономики по работе над «дорожной кар-

той» по САР Галина Науменко назвала перенос даты регистрации компании на два года «позитивным шагом, который позволит большому количеству компаний заехать в САР». «Сохранение ограничения по дате понятно: правительство опасается схем со специальной регистрацией компаний за границей с последующей редомициляцией только для получения налоговых льгот», — сказала она. «Б». Появление госпошлины, по ее словам, не оставит большой проблемы для участников САР. «Важно, чтобы она составляла разумную сумму — до \$1 тыс., что соответствует международной практике», — сказала эксперт.

По словам старшего менеджера группы по оказанию услуг в области международного налогообложения КПМГ в России и СНГ Ивана Насонова, компаний, созданных после 1 января 2018 года и до 1 января 2020 года, достаточно много и САР может ждать значительное количество новых резидентов. По его словам, с момента введения режима прошло уже несколько лет и вполне логично, что количество потенциальных резидентов уменьшается ввиду действия ограничения по дате создания компаний. «Перенос предельного срока регистрации представляется логичным и целесообразным», — говорит эксперт. — Поскольку с одной стороны, больше компаний получают возможность редомицилироваться в РФ, с другой — сохраняется механизм противодействия злоупотреблениям льготами в рамках САР в виде ограничения по дате создания. Партнер по международному налогообложению компании «Кроу Экспертиза» Рустам Вахитов считает весьма важным прямое упоминание личных фондов — в продолжение депутатского законопроекта, по которому гражданам позволяется создавать прижизненные личные фонды для управления бизнесом и имуществом. Такой фонд может быть применен для репатриации активов (см. «Б» от 18 мая). Упомянутые о том, что учредителем личного, ориентированного на решение наследственных вопросов фонда может быть только иностранный гражданин, очевидно отражает видение авторов законопроекта целевой группы, которая такими возможностями может воспользоваться, — рассуждает он. — Создание таких механизмов не совсем типично для России, и будет интересно узнать реакцию состоятельных иностранных граждан с той или иной степенью связи с Россией на предлагаемые введением режима личных фондов в САР возможности».

Татьяна Гришина

Поглощение должно быть аккуратным

Также предлагается пересмотреть перечень случаев, когда акционером должно быть предоставлено право продать получившему контроль лицу принадлежащие им акции. Сейчас оно возникает только после приобретения ценных бумаг контролирующим лицом — получение покупателем возможности косвенного или совместного распоряжения голосами (например, через покупку компании-акционера) закон не регулирует. По мнению Минэкономики, это дает лицу, фактически не являющемуся владельцем крупного пакета, «все преимущественно и выгоды», связанные с обладанием им, но не обязывает его направлять обязательное предложение (оферту) о выкупе акций другим владельцам — это выгоднее, а значит, приобретение голосующих акций ПАО постепенно может замещаться получением косвенного контроля.

Для борьбы с этим явлением Минэкономика предлагает распространить обязанность по направлению оферты на связанных лиц, которые совместно превысили порог владения 30%, 50% или 75% голосующих акций или стали контролирующими. Одновременно вводятся механизмы принуждения контролирующих лиц направлять оферты. Сейчас акционер, получив контроль, ограничивается на собраниях 30% (или 50%, 75% в зависимости от размера пакета) общего количества голосов с момента приобретения крупного пакета — что, по сути, оставляет за ним большинство. Проект предлагает ограничить эту долю при нарушениях обязанности по направлению оферты жестче: для владельцев более 30% — 3/7 от общего числа голосов других акционеров, покупателем пакета до 50% получит не более половины голосов, а 75% — не более 75% минус один голос. Также вводится право акционером требовать у лица, получившего

контроль над компанией, приобретения всех или части их акций, если он это не сделал. По мнению партнера АБ «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» Дмитрия Степанова, «наконец-то решается одна из самых острых практических проблем — это заставит работать механизм обязательного предложения». Как добавляет директор по корпоративному управлению Prosperity Capital Management Денис Спирын, «сейчас акционеры не могут принудить лицо, получившее контроль, направить оферту, все, что можно сделать, — жаловаться в ЦБ, который может наложить штраф и отчасти ограничить голосование, но это не очень работоспособный инструмент». Управляющий партнер ООО «ПБ Лигал» Александр Панин напоминает о возможности для дальнейшего усовершенствования этого механизма — ее предложил Высший арбитражный суд: при наличии судебного решения об обязан-

ности контролирующего лица выкупить акции одного акционера оферта должна распространяться на всех. Уточняются и правила определения цены такого выкупа — сейчас она не может быть ниже средневзвешенной биржевой за полгод до направления оферты. Как отмечает Дмитрий Степанов, этот вопрос также многие годы стоял на практике: приобретатель, не желавший переплачивать за выкупаемые акции, ждал полгод, после чего делал предложение по цене, определенной оценщиком или сложившейся на рынке. Минэкономика предлагает в случае нарушения срока направления оферты отсчитывать полгод от даты его истечения. «Это лишает лицо, обязанное направить обязательное предложение, возможности обойти закон», — говорит Александр Панин. Также проект министерства закрывает возможность для ПАО и подконтрольных ему организаций прямо или косвенно (путем предостав-

МОНИТОРИНГ

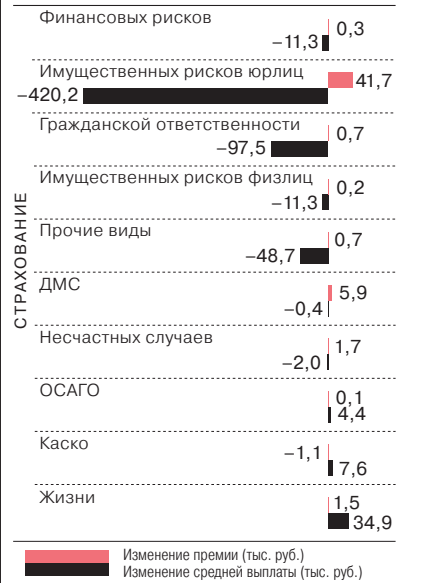
СТРАХОВАНИЕ

Пандемия не мешает росту цен на полисы

По итогам «ковидного» 2020 года размер средней премии вырос по всем видам страхования, за исключением каско, отмечает первый аналитический обзор рынка, подготовленный институтом страхования Всероссийского союза страховщиков (ВСС). Особенно сильно выросла средняя премия в добровольном медстраховании (ДМС) (на 55,5%, до 16,5 тыс. руб.), существенно росли цены на полисы страхования от несчастных случаев (НС, на 49,3%, до 5,1 тыс. руб.), финансовых рисков (на 18%, до 1,7 тыс. руб.) и имущества юрлиц (17,8%, до 276,2 тыс. руб.).

В случае с ДМС страховщики сильно просели по оборотам из-за закрытия границ — минус 60% премий (12 млрд руб., пришедшихся ранее на страхование выезжающих за рубеж), поэтому сборы по оставшимся корпоративным договорам ДМС так увеличили размер средней

ИЗМЕНЕНИЕ ПРЕМИЙ И ВЫПЛАТ ПО ВИДАМ СТРАХОВАНИЯ В 2020 ГОДУ (ТЫС. РУБ.) ИСТОЧНИК: ВСС.



премии. В случае с НС рост цен вызван ипотечным бумом: для получения кредита такой полис обязателен. В страховании жизни средняя цена полиса выросла меньше существенно — лишь на 1,8% (до 80 тыс. руб.). Тарифная реформа ОСАГО, связанная с расширением коридора на 20%, тоже дала небольшой рост цен — на 2,4%, до 5,5 тыс. руб. Исключением стало каско — на фоне высокой конкуренции число договоров в этом сегменте выросло на 6%, а сборы — лишь на 3%, до 175,4 млрд руб. В год пандемии из-за простоя автотранспорта ряд страховщиков даже предлагали клиентам пересчет премии за действующий договор; в итоге средняя цена полиса сократилась на 3,2%, до 33,5 тыс. руб. В части выплат лидером роста стало страхование жизни, где они выросли в среднем на 20,8%, до 202,6 тыс. руб., на фоне окончания сроков инвестиционных договоров. Кроме того, увеличение стоимости авторемонта «неминуемо привело к увеличению средней выплаты в ОСАГО и каско» (на 6,8%, до 68,4 тыс. руб., и на 7,5%, до 108,6 тыс. руб., соответственно). По остальным видам размер средних выплат падал, сильнее всего — в страховании финансовых рисков (в том числе банковских карт), на 36%, до 20 тыс. руб. Средние выплаты по имуществу физлиц и юрлиц также сократились (на 22,9%, до 38 тыс. руб., и 23,9%, до 1,3 млн руб., соответственно). В итоге на фоне такой динамики и перемены валютных активов страховщики сохранили примерно тот же уровень прибыли в 2020 году, что у годов ранее — 247,5 млрд руб., а их прибыль после налогообложения снизилась на 3%.
Татьяна Гришина

Китай отыграл эффект низкой базы

ВВП страны во втором квартале вырос на 7,9%

ВВП Китая во втором квартале вернулся к более стабильным темпам роста — пока что увеличился на 7,9% в годовом выражении после скачка в январе — марте сразу на 18,3%. Всплеск первого квартала был связан с эффектом низкой базы и восстановлением после пандемии, теперь же этот эффект фактически исчерпан, отмечают эксперты. Более того, Китай, вероятно, ждет усиление конкуренции в сфере технологий — США отказываются снять ранее введенные ограничения, ссылаясь на применение Пекином «несправедливых экономических практик».

Рост китайской экономики во втором квартале в годовом выражении замедлился с рекордных 18,3% до 7,9%. Консенсусный прогноз аналитиков предполагал рост на 8%. В измерении «квартал к кварталу» темпы увеличения ВВП, наоборот, ускорились — с 0,4% до

1,3%. Резкий рост первого квартала связан в первую очередь с низкой базой прошлого года: в январе — марте 2020-го ВВП Китая упал — на 6,8%, но уже в апреле — июне был прирост на 3,2%. В целом за 2020 год показатель увеличился на 2,3%. Китайское промпроизводство во втором квартале в годовом выражении выросло на 8,9%, в том числе в июне — на 8,3%. Быстрее других росли высокотехнологичные сектора — на 22,6% (тогда как вся обрабатывающая промышленность — на 17,1%, данные приводятся только за полугодие), выпуск электромобилей (включая гибридные и работающие на топливных элементах) увеличился на 205%, промышленных роботов — на 70%, микросхем — на 48%. Сектор услуг вырос на 8,3%, в том числе в июне — на 10,9%.

Рост розничных продаж в КНР во втором квартале составил 13,9%, в том числе в июне —

12,1%. Этот показатель также замедлился по сравнению с итогами первого квартала. Капвложения в июне выросли на 0,35%, за полугодие — на 12,6% год к году. В том числе инвестиции в инфраструктуру выросли за шесть месяцев на 7,8%, в производство — на 19,2% (в высокотехнологичные сектора на 23,5%), в недвижимость — на 15%. Прямые иностранные инвестиции в экономику материкового Китая также увеличились — в первом полугодии они выросли на 28,7% по сравнению с таким же периодом прошлого года, до \$91 млрд. Официальный ориентир по росту ВВП Китая на этот год обозначен властями как «более 6%». Однако, по прогнозу Международного валютного фонда, экономика страны может вырасти сильнее — на 8,4% (выше рост в мире ожидается только у Индии — 12,5%). Аналитики Capital Economics отмечают, что темпы прироста замедляются — экономика КНР уже вышла на

уровень, который был до пандемии, прошёл также пик экспортного спроса, связанного с поставками медтехники и средств гигиены. Поэтому, по их мнению, рост, вероятно, останется на нынешнем уровне и во втором полугодии.

«Розничные продажи в Китае несколько ускорились в июне, тогда как промпроизводство, напротив, замедлилось — с 8,8% в мае, но наиболее слабые данные — по капвложениям», — фиксируют в ING Bank. Там отмечают, что США отказались вести переговоры с Китаем по поводу смягчения действующих ограничений в отношении китайской продукции, так что конкуренция в области технологий будет только усиливаться. Глава Минфина США Джанет Йеллен накануне заявила, что США и Европа должны противостоять «несправедливым экономическим практикам» и нарушению прав человека в Китае.
Татьяна Едовина

Коммерсантъ ежедневная газета	ОГОНЁК еженедельный журнал	Коммерсантъ Weekend еженедельный журнал	Коммерсантъ Автопилот ежемесячный журнал	О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону (800) 200 2556
---	--------------------------------------	---	--	---

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителями авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издатели). Время подписания в печать: по графику — 23.00, фактическое — 23.00. Газета отпечатана в АО «Принт Принт Москва». Адрес: Лицевой пр.-д, д. 58, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ № 1991. | WWW.KOMMERSANT.RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262 | ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Ханмаев — директор службы. Отдел розничного распространения. Тел: (495) 721 1201. Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rospiska@kommersant.ru. Подписные индексы П1125, П1126 (субботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 797 6986.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонин | **РЕДАКТОР ГЛАВНОЙ РЕДАКЦИИ** — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нусинова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Суков, Рената Рыбаева — заместители шеф-редактора «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Кривоша — ответственный секретарь **СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»**: Дмитрий Азаров, Ольга Алениова, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ**: Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Пылов, Михаил Прокопец; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ**: Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Тихина (медиа и телекоммуникации), Максим Варшавин (присутствие), Леонид Ганчик (внешняя политика), Дмитрий Жданков (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладинин (финансы), Олег Салохов (экономическая политика), Сергей Ходяев (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП**: Иван Богачев (специозосы «Прямая речь»), Ксения Демоньева (финансовый анализ), Евгений Жиров (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (справочная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсеть), Петр Холубаев (нормативно-словарная) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВПУСК** — Наталья Кошурникова | Антоний Гусев — автор макета, Сергей Цомак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Милин — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА**: Сергей Вишневский — руководитель | **ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ** Виктор Локоть **ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ** Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | **РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | **ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ** Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представителями: Воронеж ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; Казань ООО «Профи-нюс» (843) 253 20 41; Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород ООО «Инфотек» (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге» (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Знак» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Тираж газеты «Коммерсантъ» 63 135

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбургe, Иркутске, Казани, Краснодарe, Красноярскe, Лондоне, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакция может быть внесены изменения.

Размещение тиражей и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на этом фоне публикуются на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Даже в «Проекте» не будет Минюст включил восемь журналистов в реестр иноагентов

Министерство юстиции РФ внесло восемь журналистов изданий «Проект», «Открытые медиа» и «Радио Свобода» в список СМИ-иноагентов. Генеральная прокуратура РФ внесла при этом Project Media, Inc. в список нежелательных организаций. Ставшие иноагентами журналисты или отказываются комментировать новый статус, или заявляют, что воспринимают его «как результат своей работы». Юристы напоминают, что за финансовую поддержку «Проекта», как и за сотрудничество с ним, теперь может наступить уголовная и административная ответственность. Разобраться в ситуации советовали в президентском Совете по правам человека (СПЧ).

В список СМИ, выполняющих функции иностранного агента, со вчерашнего дня внесены восемь российских журналистов: главред «Открытых медиа» Юлия Ярош и журналист издания Максим Гликлин, главред «Проекта» Роман Баданин и журналисты Петр Маняхин, Ольга Чуракова, Мария Железнова, Юлия Лукьянова и журналистка «Радио Свободы» (ранее внесено в реестр СМИ-иноагентов) Елизавета Маеная. Накануне Генпрокуратура внесла Project Media, Inc. (США) в список нежелательных организаций, сообщив, что деятельность издания угрожает конституционному строю России, а решение о присвоении ему нового статуса принято «по результатам изучения поступивших материалов». Project Media, Inc. зарегистрирована в июле 2018 года в штате Делавэр; ее почтовый адрес ведет на сервис по пересылке писем, расположенный в складском помещении в Клеймонте этого же штата. На запросы „Ъ“ о причинах пополнения списка СМИ-иноагентов и содержании материалов, поступивших в Генпрокуратуру, в ведомствах не ответили.

- «Открытые медиа» — русскоязычное СМИ, зарегистрированное в 2017 году в Эстонии Open press OU, бенефициаром которого через британскую Nanover 16 Limited выступают бизнесмен Михаил Ходорковский.
- «Радио Свобода» — международная радиовещательная организация, основанная в 1953 году и финансируемая Конгрессом США; признана СМИ-иноагентом в 2017 году.
- Интернет-издание «Проект» создано в 2018 году как «независимое медиа, объединившее журналистов-расследователей и репортеров». Издание не зарегистрировано в реестре СМИ, который ведет Роскомнадзор; его инвесторы не назывались.



Роман Баданин пообещал дать комментарии по поводу своего нового статуса позже, а пока занят решением первоочередных вопросов
ФОТО АЛЕКСЕЯ АБАНИНА

По закону о нежелательных иностранных и международных организациях (принят в 2015 году) таковой может быть признана неправительственная организация (НПО), если ее деятельность угрожает безопасности РФ. В списке «нежелательных» с тех пор появилось 40 организаций, им запрещено создавать в РФ структурные подразделения, открывать дочерние юрлица, издавать и распространять информационные материалы. С июня этого года, когда депутаты ГД приняли поправки к ФЗ «О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека», россиянам гражданам запрещено работать в «нежелательных» НПО даже за рубежом. Любая иностранная НПО может быть признана «нежелательной» за посредничество в финансировании нежелательных в РФ организаций.

Реестр СМИ-иноагентов существует с 2017 года, в него входят как редакция, так и некоторые их сотрудники и даже правозащитники, как, например, в случае с Львом Пономаревым. До вчерашнего дня в нем было 20 позиций. Первым крупным

СМИ, внесенным в этот реестр, стало «Радио Свобода», вторым — издание «Медуза» (в апреле 2021 года). Как ранее сообщал „Ъ“, законы об административных штрафах и уголовной ответственности в отношении признанных иноагентами НКО, политических объединений, СМИ и физлиц за невыполнение требований вступили в силу 1 марта 2021 года. С этого момента в отношении медиакомпаний и гендиректора «Радио Свобода» Андрея Шарого Роскомнадзор составил 390 протоколов за неисполнение требований закона о маркировке, мировой суд вынес решения о штрафах на общую сумму 71,5 млн руб.

Напомним, 29 июня у журналистов «Проекта» прошли обыски, связанные, как заявили в МВД, с уголовным делом о клевете (ч. 5 ст. 128.1 УК РФ), оно было возбуждено в 2017 году после выхода фильма-расследования о предпринимателе Илье Трабере. Пресс-секретарь президента России Дмитрий Песков призвал не связывать обыски с местными правоохранительными органами за опубликованные журналистами расследования из-за совпадения обысков у сотрудников «Проекта» с выходом их фильма о главе МВД Владимире Колокольцеве.

За финансирование «Проекта» его новым статусе нежелательной организации может грозить уголовная ответственность. Старший

юриск «Центра защиты прав СМИ» (внесен в реестр иноагентов) Светлана Кузванова обращает внимание на то, что «Проект» не был зарегистрирован как СМИ, но «публиковал расследования и функционировал как медиа, похуже на СМИ». С учетом этой логики эксперт считает признание «Проекта» нежелательной организацией первым подобным случаем в России, связанным с СМИ. Госпожа Кузванова подчеркивает, что не только финансирование, но и любое сотрудничество с нежелательной организацией влечет административную и уголовную ответственность. По ст. 20.33 КоАП РФ за участие в деятельности такой организации грозит штраф от 15 тыс. до 50 тыс. руб. 1 июля 2021 года президент Владимир Путин подписал поправки к ст. 284.1 УК РФ. Ранее по этой статье участие в деятельности нежелательной организации наказывалось штрафом от 300 тыс. до 500 тыс. руб. или лишением свободы на срок до шести лет, если до этого гражданина дважды в течение года

привлекали к административной ответственности за подобное нарушение. Новая редакция ст. 284.1 позволяет привлекать к ответственности после однократного административного нарушения, а «предоставление или сбор средств либо оказание финансовых услуг» такой организацией наказываются обязательными или принудительными работами либо лишением свободы на срок от одного года до пяти лет.

«Если журналисты продолжают сотрудничать с нежелательной организацией, это будет их персональный риск», — говорит госпожа Кузванова. По ее словам, квалифицироваться как сотрудничество может и перепост материалов нежелательной организации в соцсетях. «Не могу сказать, что это очень распространенная практика, но она есть», — отмечает госпожа Кузванова. Что касается журналистов, признанных иноагентами персонально, эксперт напоминает, что по закону те должны зарегистрировать юрлицо и ежеквартально сдавать в Минюст отчеты о поступлениях и расходах по банковским счетам, а все публикуемые материалы сопровождать пометкой о статусе иноагента. «У иноагентов-физлиц есть и репутационные риски, например сложности при приеме на работу», — говорит госпожа Кузванова.

«Воспринимаю это как результат своей работы, за которую мне не стыдно», — заявила „Ъ“ главный редактор «Открытых медиа» Юлия Ярош, „Ъ“. «Поскольку мы журналисты, а не партизаны, то пытались быть прозрачными и с самого первого дня говорили, что наш грантодатель Ходорковский, — рассказала Юлия Ярош. — Мне сложно представить, что кто-то может так мстить Ходорковскому. Думаю, что Ходорковского это очень волнует попадание лично меня в список. И мне сложно представить, что кто-то после каких-то публикаций включил меня в этот список. Я не знаю, есть ли у этих людей какая-то логика и что для них является тем триггером, на который они реагируют». Юлия Ярош считает, что внесение людей и организаций в список иноагентов «носит карательный характер». Она пока затрудняется говорить о сво-

ем будущем и будущем «Проекта»: «Я не юрист, тем более не юрист в таком новом и сложном вопросе, как иностранные агенты. Я сейчас пытаюсь поговорить с юристами, которые хоть немного в этом разбираются и могут мне рассказать, какие это повлечет последствия».

Остальные внесенные в список Минюста журналисты вчера не ответили на звонки „Ъ“. Роман Баданин оставил сообщение в соцсетях, что «пока недоступен для комментариев, потому что в ближайшие пару дней мы все будем заняты решением первоочередных вопросов».

Присвоение статуса «иноагент» журналистам «вызывает отторжение» у руководителя Союза журналистов Москвы, главы комиссии СПЧ по правам человека в информационной сфере Павла Лусева. «Иноагент — это тот, кто официально получает деньги со счетов иностранных благотворительных или политических структур, когда человек сознательно выбирает этот путь, — считает он. — Объяснения (внесенные сотрудников «Проекта» и «Открытых медиа» в реестры. — „Ъ“) у меня нет, мы будем разбирать этот вопрос в СПЧ». Господин Лусев отметил, что члены совета сделают заявление, если обнаружат нарушения при внесении журналистов в реестр СМИ-иноагентов, а редакции — в список «нежелательных».

Отметим, что список НКО-иноагентов (в нем 75 организаций) пополнился вчера вечером Институтом права и публичной политики (ИППП). Причины в Минюсте также не пояснили, сообщив лишь, что процедура состоялась «во исполнение требований действующего законодательства РФ». В самом институте новый статус в четверг комментировать не стали. Из данных, опубликованных на сайте ИППП, он работает в РФ с 1993 года и занимается «ведением общественно значимых судебных процессов, научно-исследовательской и издательской деятельностью», его юристы консультируют и представляют интересы граждан в Конституционном суде РФ, ЕСПЧ, и ООН.

Мария Старикова, Мария Литвинова, Александр Воронов

На правах рекламы

ИНФОРМАЦИОННОЕ ИЗВЕЩЕНИЕ ОБ ОРГАНИЗАЦИИ И ПРОВЕДЕНИИ ОБЩЕСТВЕННЫХ ОБСУЖДЕНИЙ

В соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 23.11.1995 г. №174-ФЗ «Об экологической экспертизе» и Приказом Госкомэкологии Российской Федерации от 16.05.2000 г. №372 «Об утверждении Положения об оценке воздействия намечаемой хозяйственной и иной деятельности на окружающую среду в Российской Федерации» извещаем о **проведении общественных обсуждений проекта рекультивации нарушенных земель площадью 1,91 га участка с кадастровым номером 86:04:000001:604.**

Основные цели: приведение земель и земельных участков, нарушенных по причине несанкционированного размещения отходов бурения, в состояние, пригодное для промышленного гражданского и прочего строительства.

Местоположение намечаемой деятельности: участок расположен на территории производственной базы ОАО «Гарант» в районе КСП-24 ЦДНГ-7 Самотлорского месторождения нефти в Нижневартковском районе.

Заказчик: Общество с ограниченной ответственностью «Экология производства».

ООО «Экология производства» на основании Постановления об участии в исполнительном производстве специалиста от 17.10.2019 г. судебного пристава-исполнителя ОСП по г. Нижневартковскому району УФССП России по Ханты-мансийскому АО-Югре, а также Соглашения по выполнению работ по сбору, транспортированию, утилизации отходов с целью очистки земельного участка и о взаимодействии УФССП России по ХМАО-Югре и ООО «Экология производства» от 16.12.2019 г. привлечено для исполнения вступившего в законную силу Решения Нижневартковского городского суда по предмету – обязать в срок до 01 ноября 2016 г. провести рекультивацию земельных участков на территории производственной базы ОАО «Гарант» в районе КСП-24 ЦДНГ-7 Самотлорского месторождения нефти в Нижневартковском районе, занятых под несанкционированные объекты размещения отходов бурения в установленных координатах.

Наименование и адрес заявителя: ООО «Экология производства», 625000, г. Тюмень, ул. Герцена, д. 53, оф. 219, ИНН 7202207160, КПП 720201001, ecolog.prod@mail.ru.

Разработчик проекта рекультивации: ООО «Наука Бизнес Производство».

Орган, ответственный за организацию общественных обсуждений: Управление экологии, природопользования, земельных ресурсов, по жилищным вопросам и муниципальной собственности администрации Нижневартковского района ХМАО – Югры.

Форма проведения общественного обсуждения: опрос.

Форма предоставления замечаний: письменная в форме опросных листов, размещенных вместе с материалами. Заполненные опросные листы и согласие на обработку персональных данных направляются почтовым отправлением или по электронной почте в адрес Заказчика: 625000, г. Тюмень, ул. Герцена, д. 53, оф. 219, ООО «Экология производства», ecolog.prod@mail.ru или в адрес органа местного самоуправления 628611, ХМАО-ЮГРА, г. Нижневартковск, ул. Таежная, д. 19, оф.106, тел. (3466) 49-48-27, e-mail: DEMP@nvrain.ru.

Ознакомиться с проектом рекультивации и прилагаемыми материалами можно с момента выхода настоящего объявления и до 20 августа 2021 г. по адресам:

- 625000, г. Тюмень, ул. Герцена, д. 53, оф.219, ООО «Экология производства», тел. 8(922)781-88-80; пн – чт с 9.00 до 18.00, пт до 17.00 (обед с 12.30 до 14.00);

- 628609, г. Нижневартковск, ул. Ленина, 10п, стр.1, Отдел управления ФССП по г. Нижневартковску; пн – пт с 9.00 до 17.00;

- в электронном виде по запросу на e-mail: ecolog.prod@mail.ru.

Подведение итогов: общественные обсуждения состоятся 20 августа 2021 г. в 15.30 в Управлении экологии, природопользования, земельных ресурсов, по жилищным вопросам и муниципальной собственности администрации Нижневартковского района, адрес: 628600, г. Нижневартковск, ул. Таежная, д. 19, каб. 106, тел. (3466) 49-48-27.

Ответственные организаторы: ООО «Экология производства». Ответственный – Торчик Юрий Дмитриевич, 8 (922) 781-88-80, ecol.prod@gmail.com.

Срок приема замечаний и предложений. Принятие от граждан и общественных организаций письменных замечаний и предложений после проведения публичных слушаний будет осуществляться в течение 30 дней на электронную почту: ecol.prod@gmail.com.

Пилотов исправят только горы

Появилась основная версия авиакатастрофы на Камчатке

Как стало известно „Ъ“, причины недавней катастрофы пассажирского Ан-26 на Камчатке, в которой погибли 28 человек, фактически определены. Они были изложены в рекомендациях Росавиации, которая потребовала дополнительно разъяснить российским пилотам правила «предотвращения столкновения исправного воздушного судна с землей», а диспетчеров — научить вести переговоры с пилотами, допустившими «значительное отклонение» машины от высоты и курса. При этом почему опытный командир Ан-26 совершил столь грубые ошибки при посадке, пока не ясно. Ответ на этот вопрос, возможно, есть в записи переговоров летчиков, но магнитофон из кабины Ан-26 так и не был найден.

Как следует из «Информации по безопасности полетов №6» и так называемого последующего донесения, специалистам удалось в деталях восстановить схему развития нештатной ситуации на борту Ан-26 АО «Камчатское авиапредприятие». Днем 6 июля экипаж Ан-26 под управлением опытного полярного летчика Дмитрия Никифорова, совершив перелет из Петропавловска-Камчатского, начал заводить машину на посадку в аэропорту поселка Палана, расположенного в нескольких километрах от побережья Охотского моря. Весь полет Ан-26 проходил над сушей, однако приземляться на посадочную полосу Паланы, вытянутую вдоль берега одноименной реки, лайнеру предстояло со стороны моря. Для этого экипажу нужно было пролететь над аэродромом, пересечь береговую линию, развернуться над морем и возвращаться к аэродрому. На последнем участке маршрута экипажу предстояло одновременно снизиться и «вписаться» в довольно уз-

кий проем, образованный долиной реки Палана в идущем вдоль побережья скальном бруствере.

Возможно, из-за низкой облачности и сильного бокового ветра, управлявший Ан-26 пилот Никифоров допустил ошибку еще на подлете к Паланге. Проходя над аэродромом, машина отклонилась вправо от установленного в Паланге одностороннего приводного радиомаяка, а над морем стала еще больше отдаляться от посадочного курса. Перед началом так называемого сдвоенного разворота над акваторией диспетчер Паланы, постоянно следившая за положением Ан-26, сообщила экипажу о том, что пеленгует машину в направлении 320°, а затем — даже 340°, в то время как расчетный пеленг должен был составлять порядка 290°. Это свидетельствовало о том, что самолет выполняет маневры в 5 км севернее трассы.

Учитывая явную ошибку летчиков, сложные погодные условия и неустойчивую радиосвязь с экипажем самолета, скрывшегося от вышки за прибрежным скальным бруствером, диспетчер запретила пилотам снижаться, предлагая им остаться на высоте 800 м. Однако экипаж, как следует из документов Росавиации, все равно сообщил о своем решении снижаться до 600 м. Это были последние прозвучавшие в эфире слова летчиков. Вскоре машина на скорости 340 км/ч врезалась в верхушку скалы. Ее обломки вместе с телами летчиков и пассажиров упали в море.

Под водой оказались и самописцы Ан-26 — регистратор параметров полета МСРП-12-96 и установочный в кабине магнитофон МС-61Б. От параметрического самописца пока удалось найти только так называемый лентопротяжный механизм. Информацию с него сейчас пытаются восстановить сотрудники Межгосударственного авиакомите-

та, ведущие техническое расследование катастрофы. Пока известно, что МСРП не зарегистрировал обязательного при посадке выпуска закрылков и шасси.

Как сообщил „Ъ“ один из участников расследования, пилоты явно «потерялись» в пространстве и при этом игнорировали как показания приборов, так и предостережения диспетчера. «Найти сколько-нибудь разумное оправдание таким действиям экипажа я не могу», — сказал собеседник „Ъ“. Выяснить, чем руководствовался экипаж в своих решениях, помогла бы расшифровка ведущих в кабине переговоров, однако магнитофон МС-61 до сих пор найти не удалось и неизвестно, цел он вообще или уничтожен при ударе о скалу.

Между тем Росавиация, ориентируясь на предварительные данные расследования, потребовала от руководителей всех российских авиакомпаний принятия превентивных мер с целью предотвратить подобные катастрофы в будущем. Чиновникам предписано довести до летного состава первые результаты проведенного разбирательства и проверить навыки подчиненных, связанных с «особенностями схем захода на посадку на аэродромах в горной местности», такие как процедуры визуального маневрирования, выдерживание минимальных безопасных высот, «критерии принятия решения о прерывании захода на посадку и ухода на второй круг». Пилотам нужно будет дополнительно разъяснить правила «предотвращения столкновения исправного воздушного судна с землей», а специалистам по организации воздушного движения — рассказать, как им выстроить переговоры с экипажем «в случае обнаружения значительных отклонений воздушного судна от схемы захода на посадку».

Сергей Машкин

мировая политика

«Мы просим Россию стараться изо всех сил»

С1

Россия признала, что есть огромная потребность в том, чтобы все мы собрались вместе и подтвердили намерение придерживаться ранее взятых на себя обязательств, в том числе в рамках Парижского соглашения по климату. Мы их пока не полностью имплементировали. И мне кажется, что Россия — такая страна, граждане которой всегда с уважением относились к окружающей среде, к природе. Я надеюсь, что это воплотится в серьезном и масштабном участии России в нашем движении к общей цели, это остро необходимо.

— Вы общались в Москве, в том числе с президентом Владимиром Путиным. Как все прошло?

— У него был целый ряд предложений о возможном сотрудничестве. К примеру, он предложил, чтобы мы попросили сотрудничать в рамках сбора информации при помощи спутников, что может быть очень информативным с точки зрения выброса парниковых газов. (Так мы могли бы узнать... «Б») насколько люди придерживаются данных ими обещаний.

Это была его идея. И я думаю, что это очень хорошая идея, которую мы должны очень тщательно изучить. Он упомянул о вариантах сотрудничества в области декарбонизации, технологиях лесоразведения, об особых подходах к выработанным на основе экологических требований решениям и так далее. В общем, президент Путин озвучил целый ряд очень позитивных идей, кроме того, он очень четко подтвердил то, о чем говорил на нашем саммите (по климату... «Б»), и согласился с теми оценками, которые сделал я, в том числе о том, что нам надо действовать в течение периода 2020–2030 годов.

Это десятилетие — критическое. Если мы не сделаем достаточно в этом десятилетии, то не сможем достичь целей Парижского соглашения или выйти на чистый ноль (выбросов парниковых газов... «Б») к 2050 году. Это просто не работает с точки зрения науки и физики.

— То есть вы удовлетворены своим визитом и его результатами?

— Ну, это только начало. Вы знаете, встречи — это самая легкая часть (процесса... «Б»). Действия на практике — это то, по чему можно будет уже по мере продвижения вперед судить о результатах. Лично я глубоко обеспокоен тем, где мы сейчас находимся. Все мы, весь мир. Мы движемся недостаточно быстро. Нам необходимо ускорить сокращение выбросов. Нам необходимо ускорить переход к альтернативной, возобновляемой, устойчивой энергетике. Нам нужно ускорить декарбонизацию существующих видов топлива, если это возможно. А если это невозможно, то мы должны найти иные варианты, которые в конечном счете будут иметь нулевой уровень выбросов.

Мы также говорили — я говорил с президентом Путиным — об одном аспекте, на который он указал в своем выступлении на саммите: о том, что, даже если мы достигнем нулевого уровня к 2050 году, нам все равно придется вывести триллион тонн углерода из атмосферы. И мы еще точно не знаем, как это сделать или что мы с этим делаем.

Перед нами стоят большие задачи в области исследований и разработок. Перед нами стоят серьезные вызовы. И я думаю, что президент Путин согласен с этим. Я знаю, что он согласен с этим. Таким образом, есть сферы, где Россия и Соединенные Штаты могут наладить подлинное сотрудничество, что, как мы надеемся, даст возможность частично снизить напряженность в отношениях между нашими странами и попытаться через совместную работу над решением глобальной проблемы выйти на развязку по некоторым двусторонним вопросам.

— Вы думаете, что климатическую повестку можно отделить от отношений двух стран, в целом весьма и весьма непростых?

— Ну, это возможно. Очевидно, что это не произойдет автоматически — нам придется поработать над тем, чтобы это произошло. Но я думаю, что мои переговоры (в Москве... «Б») — это именно часть этого процесса. Я приехал сюда, в Россию, по поручению президента (Джо... «Б») Байдена. Он очень серьезно относится к этому вопросу. И он хочет, чтобы Россия и Соединенные Штаты занялись климатом, потому что у нас нет времени. Мы просто не можем позволить, чтобы другие вещи мешали нам. Открывает ли это другие возможности или нет, во многом зависит от того, как будут решаться эти и другие проблемы. Но мы должны создать здесь элемент приверженности сотрудничеству и вернуться к основам, не позволяя, чтобы нас разделяли некоторые другие политические раздражители.

— Позвольте мне уточнить: речь идет об исполнении каждой стороной своих обязательств по отдельности или в настоящем сотрудничестве между Россией и США?

— В том числе и о прямом сотрудничестве. Но, очевидно, и о выполнении каждой страной своих обязательств. Нам нужно — и это одна из причин, почему я приехал сюда, — добиться повышения целевых показателей отдельных стран накануне конференции в Глазго. Президент Байден совершенно ясно дал понять, что это то, к чему мы стремимся. Нам всем надо повысить свои целевые показатели. Мы не просим Россию делать это в одиночку. Соединен-



Личное дело ДЖОН КЕРРИ

Родился 11 декабря 1943 года в городе Орора, штат Колорадо (США). Окончил Йельский университет (1966), Школу права Бостонского колледжа (1976), имеет степень доктора юриспруденции. С 1966 года служил в военно-морских силах США в звании лейтенанта, воевал во Вьетнаме, был трижды ранен. Награжден Серебряной и Бронзовой звездами, а также тремя медалями «Пурпурное сердце». С конца 1960-х был активным участником антивоенного движения, приобрел таким образом общенациональную известность. В 1972 году баллотировался в Палату представителей США от демократов, но проиграл выборы. С 1977 года работал заместителем прокурора округа Мидлсекс, штат Массачусетс. В 1979 году основал юридическую фирму в Бостоне. В 1982 году был избран вице-губернатором штата Массачусетс. Избирался в Сенат США в 1984, 1990, 1996, 2002 и 2008 годах. В 2004 году Джон Керри был выдвинут кандидатом в президенты США от Демократической партии, но проиграл Джорджу Бушу-младшему, набрав 48,3% голосов избирателей. С 2007 по 2009 год возглавлял комитет Сената по делам малого бизнеса и предпринимательства, с 2009 по 2013 год — комитет по международным отношениям. С 1 февраля 2013 года по 20 января 2017 года — госсекретарь США в администрации президента Барака Обамы. С 2017 года преподавал в Йельском университете, в том же году начал работать в Фонде Карнеги в Вашингтоне в качестве «внештатного выдающегося государственного деятеля». 20 января 2021 года занял впервые учрежденную должность специального представителя президента США по вопросам климата в администрации президента Джо Байдена.

ные Штаты уже заявили, какими будут наши новые ориентиры. Мы перешли от сокращения (выбросов... «Б») на 26% к сокращению на 50–52% в течение следующих десятилетий. И мы предпринимаем серьезные шаги у себя дома, в Соединенных Штатах, для продвижения к этой цели.

Некоторые элементы плана по модернизации инфраструктуры, который президент Байден представил Конгрессу и который уже пользуется двухпартийной поддержкой, направлены на то, чтобы помочь Соединенным Штатам осуществить переход от угольной и углеродной энергетике. Президент Байден поставил очень амбициозную цель: чтобы к 2035 году энергетический сектор Соединенных Штатов стал безуглеродным. И это достижимо. Придется приложить максимум усилий, но это достижимо.

И что нам нужно прямо сейчас, так это чтобы каждая нация сделала шаг вперед. Нам нужно, чтобы Россия повысила свои целевые показатели в преддверии Глазго. И это не США придумали. Это не просто наша просьба. Это то, на чем сосредоточены усилия государств по всему миру. Договоренности в рамках ООН предусматривают обзор того, где мы находимся с точки зрения выполнения Парижского соглашения, и принятие дополнительных обязательств, если нынешних усилий недостаточно.

В 2018 году ученые из Межправительственной группы экспертов по изменению климата объявили в рамках Парижского процесса, что нам необходимо принять важные решения в ближайшие 12 лет. Они сказали, что у мировых лидеров есть 12 лет на принятие важных решений, чтобы избежать наихудших последствий изменения климата. А как это сделать? Это то, над чем мы сейчас работаем. Мы, все мы, должны предпринять шаги, чтобы соответствовать Парижскому соглашению. И если мы этого не сделаем, то есть если в ближайшие десять лет мы не выполним Парижское соглашение, то у нас будет катастрофический уровень потепления.

Сегодня температура Земли примерно на 1,2 градуса выше, чем в индустриальную эпоху. И так у нас есть всего лишь крошечный запас в 0,3 градуса до критического предела. И справиться с этим очень, очень трудно. Это непростая задача. Это тяжело. И мы не сможем преломить ситуацию, если все страны не приложат должных усилий. Мы не просим Россию делать то же самое, что делаем мы. Но мы просим Россию сделать достаточно. Мы просим Россию стараться изо всех сил и добиваться тех целей, которые все мы поставили перед собой.

— Российские власти уже заявили, какого уровня сокращений выбросов парниковых газов они хотели бы добиться (к 2030 году до 70% от уровня 1990 года). Вы бы хотели, чтобы они взяли на себя больше обязательств?

— Мы бы хотели, чтобы они сделали то, что, честно говоря, не очень сложно сделать. Я объясню, почему это не так уж сложно.

У России есть газ и нефть, но главное, что у нее много газа. И, таким образом, у России есть возможность сократить выбросы от сжигания угля, которые наносят гораздо больший ущерб, чем выбросы от газа. Таким образом Россия могла бы сократить вредные выбросы примерно на 50% путем производства электроэнергии не из угля, а из газа.

Если вы пойдете на это, то внесете большой вклад в здоровье ваших граждан. Это позволит очистить воздух, уменьшить количество частиц, которые вызывают у людей рак, эмфизему и астму у детей. В результате в океан попадет меньше твердых частиц, которые приводят к повышению кислотности океана и влияют на рыбу в местах нереста и фауну в океане. И в конечном итоге вы создадите новые рабочие места. Они появятся вместе со строительством новой инфраструктуры, обеспечивающей более чистую электроэнергию. Так что это выполнимо. Между прочим, мы именно это и делаем. Мы уже трансформировали нашу энергосистему, перевели ее по большей части на возобновляемые источники энергии, чего Россия еще не сделала. Я думаю, что около 75% новой электроэнергии, поступившей в сеть за последние пару лет в Соединенных Штатах, поступило из возобновляемых источников энергии. И мы закрыли более 500 электростанций, работавших на угле.

В этом году или в ближайшие годы мы закроем еще 50. То есть мы не просто говорим об этом, мы делаем это. И мы не просим кого-то другого делать то, чего не делаем сами.

— Но если говорить о сотрудничестве России и США по климату на фоне в целом весьма напряженных отношений, то возникает вопрос санкций. Ведь некоторые из российских компаний и финансовых учреждений, которые так или иначе должны участвовать в декарбонизации российской экономики, находятся в американских черных списках. А некоторые международные институты, такие как Европейский банк реконструкции и развития, перестали инвестировать в соответствующие проекты в России после конфликта вокруг Украины. Как преодолеть это противоречие? Есть ли шанс, что будут сделаны санкционные исключения для экологических проектов?

— Есть возможность найти выход. Думаю, что Россия знает, что ей надо сделать, чтобы помочь в этом процессе. В определенном смысле это не одностороннее движение.

Но в то же время я пообещал (в ходе визита... «Б»), что мы приложим все усилия, чтобы точно оценить, в чем заключаются препятствия и что можно предпринять, чтобы попытаться двигаться дальше. Это законный вопрос. И мы собираемся взглянуть на то, как мы могли бы решить его.

— С представителем президента России по климату Русланом Эдельгериевым вы обсуждали и Арктику. Россия недавно переняла председательство в Арктическом совете. И как сказано в пресс-релизе по итогам ваших переговоров, Руслан Эдельгериев предложил провести встречу спецпредставителей по климату всех восьми стран Арктического совета. Как вы на это смотрите?

— По моей оценке, озабоченность России экологической ситуацией в Арктике вполне реальна и носит долгосрочный характер. Я имел честь председательствовать в Арктическом совете, когда был государственным секретарем. И (глава МИД РФ... «Б») Сергей Лавров был отличным партнером в том, чтобы попытаться сделать что-то в отношении Арктики: по черному углероду, по выбросам электроэнергии, по рыболовству, по полезным ископаемым. Мы проделали большую работу. И мы также плотно работали в особо охраняемой морской зоне в Антарктике, на что дал согласие президент Путин.

Я надеюсь, что мы будем очень, очень тесно работать с руководством России, потому что Россия сейчас председательствует в Арктическом совете. И да, мы действительно говорили об этом. Мы говорили об этом и с Сергеем Лавровым. И я очень надеюсь, что это поможет открыть другие каналы сотрудничества между нами.

— Борьба с изменением климата становится важной геополитической темой. Не получится ли так, что возникнут новые раздельные линии, когда по одну сторону будут «зеленые пионеры», а по другую «климатические спойлеры», то есть страны, чьи усилия будут сочтены недостаточными? Ведь тогда вместо сферы сотрудничества климатическая повестка станет еще одним раздражителем между Россией и США.

— Я не могу сказать вам, что это невозможно, что это не может стать сферой конфликта. Все будет зависеть от того, что стороны решают делать.

Мы с уважением относимся к тому, что у разных стран разные мощности и разные возможности предпринимать те или иные шаги в определенное время. И мы не предлагаем, как я уже говорил ранее, что Россия должна делать именно то, что мы делаем. Мы очень уважительно относимся к общим, но дифференцированным принципам. Но это не может стать оправданием для того, чтобы не делать достаточно или не прилагать все усилия, чтобы сделать больше и предотвратить плохие вещи.

А Россия является четвертым или пятым по величине эмитентом выбросов в мире — в зависимости от того, считаете ли вы ЕС субъектом или нет. И поэтому мы не можем сделать это без России. Никто из нас не может.

Итак, все, о чем мы просим: это добросовестность и подлинное усилие, поддающиеся оценке и поддающиеся, реальные, соответствующие нашей общей цели. Мы ведь начали с себя. Сказали, что выйдем на 50–52% сокращений выбросов. Сейчас президент Байден очень усердно работает с Конгрессом, чтобы были выделены деньги и принято законодательство, необходимые для реализации этих планов. И поэтому будет справедливо, если другие страны, включая Россию, будут вносить справедливый вклад в глобальные усилия.

И мы думаем, что есть вещи, которые мы можем сделать, чтобы помочь России справиться с некоторыми из этих новых задач: совместные исследования того или иного рода; возможно, обмен технологиями. Есть идеи, над которыми мы могли бы работать вместе — не только в Арктике, но и над изучением потенциала новой технологии или новой сферы сотрудничества. Например, не только инициатива по спутникам, о которой говорил президент Путин, но, возможно, и некоторые аспекты реализации наших интересов в Арктике, над которыми мы могли бы, возможно, работать вместе. Речь могла бы идти о совместных исследованиях в сфере прорывных технологий, таких как улавливание и захоронение углерода или водорода. Я имею в виду, что есть области, где мы можем попытаться что-то сделать. И я думаю, что это ключ к разгадке. Президент Путин был очень дальновиден, когда сам высказывал некоторые предложения относительно областей, в которых мы могли бы выйти на такого рода дополнительное сотрудничество с Россией.

— Российские власти в последнее время уделяют «зеленой повестке» гораздо больше внимания, чем раньше. Есть планы по декарбонизации, идет работа над регулированием. Но тем не менее в Москве уже подсчитали, что из-за предстоящего введения Евросоюзом углеродного налога российская экономика может недополучиться миллиардов долларов. США тоже планируют пойти путем смычки торговли и климата?

— На данный момент у нас нет таких (законодательных... «Б») предложений. Мы намерены оценить то, что делает Европа. Мы хотим посмотреть, как именно они будут делать это, как будут реализовывать задуманное, с какими проблемами могут столкнуться. Президент Байден попросил меня провести всестороннюю экспертизу этого вопроса, и мы собираемся сделать это. Но в данный момент у нас нет намерений действовать так же (как ЕС... «Б»).

— Собираетесь ли вы снова взаимодействовать с Россией до конференции в Глазго?

— Да. Совершенно определено. Мы собираемся работать (вместе... «Б»). Руслан Эдельгериев и я договорились встретиться в рамках рабочей группы. Мы намерены работать над лесным хозяйством, торговлей, внешними механизмами. Мы изучим области сотрудничества. Рассмотрим целевые показатели. И будем усердно работать. То, о чем мы точно договорились: мы будем действительно работать вместе, чтобы попытаться добиться успеха в Глазго. И это было очень важной целью моего приезда сюда.

Интервью взяла Елена Черненко

ПРИЗ ИМЕНИ ЛЬВА ЯШИНА

16+ реклама

Выбираем лучшего голкипера футбольного сезона в России!

ГОЛОСУЙТЕ НА САЙТЕ KOMMERSANT.RU



Миша в квадрате

Двухлетнего мальчика спасет операция

Миша Мишакин живет вместе с родителями в городе Минусинске Красноярского края. У мальчика врожденный груднопоясничный сколиоз 4-й степени — заболевание тяжелое и к тому же прогрессирующее. Помочь Мише может только операция — установка раздвижной металлоконструкции VERTR на позвоночник. Ее готовы провести в новосибирской клинике, но стоит она очень дорого, а под госквоту не падает. У родителей Миши требуемой суммы нет.

У многих из нас при словах «тяжелая болезнь» возникают примерно такие ассоциации: бледный пациент в больничной палате, рядом мигающие приборы и обеспокоенные близкие. В общем, печальная и гнетущая атмосфера.

Но так бывает не всегда. Вот Миша Мишакин выбегает из подъезда, мчит к детской площадке. Покачался на качелях. Попрыгал на прыгалках. Спустился с горки. Потом опять качели. Потом карусель. Познакомились с девочкой-сверстницей — теперь они вместе качаются, прыгают и взбираются на горку.

Разумеется, глядя на Мишу, никто не скажет, что он тяжело болен. И только самые внимательные заметят, что мальчик слегка подворачивает одну ногу, отчего изредка его может занести в сторону. А сколиоз не заметит никто — он не виден под одеждой.

— Миша! Куда ты так бежишь? — мама Марина прекрасно знает, что все увещевания бесполезны, но и родительский инстинкт никуда не денется. — Пожалуйста, осторожнее!

Марина и Павел, родители мальчика, живут в старинном сибирском городе Минусинске, в 430 километрах от областного центра и почти на границе с Хакасией. Здесь они родились, учились в одном классе, а потом поженились. В 2018 году родился сын, которого Мишакины решили назвать Мишей.

— Имя нравилось, — объясняет Марина. — Для меня оно какое-то теплое, большое. И к тому же с фамилией хорошо сочетается. Как будто не просто Миша, а Миша в квадрате.

В роддоме у мальчика обнаружили образование в брюшной полости. Оказалось, диафрагмальная грыжа. В больнице прооперировали. Марина каждый раз с усмешкой вспоминает, как врач нахваливал Мишину спину.



Мише установят на позвоночник металлоконструкцию, которую будут раздвигать по мере роста мальчика
ФОТО НАДЕЖДЫ ХРАМОВОЙ

Говорил, что у мальчика ровный позвоночник, все должно быть хорошо с осанкой.

Но когда Мише было семь месяцев, родители обнаружили у него на спине небольшую шишечку. Массажист и невролог посоветовали не волноваться, однако последний в всякий случай отправил к ортопеду в Красно-

ярск. А тот сказал, что это никакая не мышца, а сколиоз. И рекомендовал носить корсет.

Но корсет не помог. На обследовании у Миши нашли дополнительные полупозвонки и поставили диагноз: врожденный левосторонний груднопоясничный сколиоз 2-й степени на фоне множественных аномалий развития грудного и поясничного отдела. Врачи объяснили, что сколиоз будет прогрессировать и потребует операцию. Но проводить ее надо, когда Мише исполнится три года. А до этого нужно заниматься лечебной

физкультурой, ходить в бассейн и на массаж, а еще каждые полгода приезжать на обследование. Мишакины так и делали, но один из приемов пришлось отменить — вся семья переболела коронавирусом. И именно в этот период заболевание начало прогрессировать. После недавнего обследования врачи отправили рентгеновские снимки в Новосибирский научно-исследовательский институт травматологии и ортопедии (НИИТО) имени Я.Л. Цивьяна. Пришел ответ: деформация прогрессирует, пора делать операцию. Мише

должны установить на позвоночник металлоконструкцию VERTR, которую будут раздвигать по мере роста мальчика. А когда рост прекратится, конструкцию заменят на постоянную.

Миша — веселый добрый парень, любит машинки, картинки в книжках, мультики. Недавно в дом появился котенок Тимоха — и Миша теперь его кормит и воспитывает. Но больше всего мальчик любит играть на детской площадке.

— Миша, осторожнее! — Марина смотрит на спускающегося с горки сына и, понизив голос, говорит: — Знаете, я все время думаю о том, что будет после операции. Как изменится его жизнь. Ему же так важно бегать-прыгать. Как объяснить, что теперь придется постоянно беречь себя?

Это все серьезные и непростые вопросы. Но болезнь не оставляет шансов. Операцию нужно делать срочно. Только стоит она дорого, госквотой не покрывается, а в семье Мишакиных таких денег нет. Это значит, что помочь мальчику можем только мы.

Артем Костюковский,
Красноярский край

КАК ПОМОЧЬ ДЛЯ СПАСЕНИЯ МИШИ МИШАКИНА НЕ ХВАТАЕТ 819 943 РУБ.

Травматолог-ортопед Новосибирского НИИТО имени Я.Л. Цивьяна Василий Суздалов: «У Миши деформация позвоночника с рождения. Это тяжелое прогрессирующее заболевание, оно обусловлено наличием множественных аномалий развития позвоночника и невозможностью проведения консервативного лечения. Мальчику требуется операция с использованием «растущей» металлоконструкции VERTR. Сейчас мы установим саму конструкцию, в дальнейшем понадобятся операции по ее коррекции. Лечение позволит уменьшить сколиотический дугу, избежать нарушения функции внутренних органов, значительно уменьшить грубые проявления заболевания».

Стоимость операции 853 943 руб. Телезрители ГТРК «Красноярск» соберут 34 тыс. руб. Не хватает 819 943 руб. Дорогие друзья! Если вы решили спасти Мишу Мишакина, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет мамы Миши — Марины Сергеевны Мишакиной. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (подробности на rusfond.ru).

Экспертная группа Русфонда

Спасительное письмо

Донором костного мозга теперь можно стать по почте

Почта России, Национальный регистр доноров костного мозга имени Васи Перевощикова (Национальный РДКМ) и Русфонд подписали соглашение о сотрудничестве. Каждый здоровый житель России в возрасте от 18 до 45 лет сможет стать потенциальным донором костного мозга, бесплатно отправив по почте заказным письмом образец своего Buccalного эпителия (мазок с внутренней стороны щеки). Пересылку образца возьмет на себя Почта России. А типирование и включение данных потенциального донора в регистр профинансирует Русфонд.

В шаговой доступности

Прежде, чтобы стать потенциальным донором, войти в регистр, надо было как минимум сдать кровь в ближайшей к вашему дому лаборатории «Инвитро». Теперь достаточно оставить заявку на сайте rdkm.ru, и вам придет письмо. В письме будут специальные палочки, чтобы взять у себя мазок за щекой, инструкция по применению этих палочек, анкета о состоянии вашего здоровья, договор о вашем вступлении в регистр и согласие на обработку персональных данных. Взять мазок (просто поводив палочками за щекой) и подписав документы, вы сложите их в специальный конверт-контейнер и отнесите в ближайшее почтовое отделение. А Почта России доставит конверт в Казань, где специалисты лаборатории регистра в Казанском (Приволжском) федеральном университете проведут исследование вашего биообразца. Эта простая схема на самом деле открывает принципиально новую страницу в истории создания регистра доноров. Во-первых, обследование донора упрощается до предела. Во-вторых, к созданию регистра подключается мощнейший ресурс федерального почтового оператора — почтовые отделения есть везде.

— Сегодня сдать кровь для вступления в регистр можно в медицинских офисах «Инвитро» и других наших партнеров, — говорит Анна Андрюшкина, генеральный



Генеральный директор Национального РДКМ Анна Андрюшкина, генеральный директор Почты России Максим Акимов, президент Русфонда Лев Амбиндер
ФОТО АННЫ ИВАНЦОВОЙ

директор Национального РДКМ. — Однако медицинские лаборатории есть не во всех населенных пунктах страны. Благодаря применению палочек для взятия Buccalного эпителия и участию Почты России мы сможем прийти в каждый дом. До конца года мы рассчитываем привлечь по почте 5 тыс. добровольцев.

— Для нас, — соглашается генеральный директор Почты России Максим Акимов, — большая честь принять участие в таком важном для общества проекте и внести свой вклад в борьбу с онкологическими заболеваниями крови. Благодаря обширной сети Почты России жители даже самых отдаленных регионов получат возможность вступить в регистр доноров костного мозга и, возможно, спасти чью-то жизнь.

Химия проекта

Доставить письмо до потенциального донора и переслать в Казань конверт-контейнер с образцами его Buccalного эпите-

лия стоило бы на почте 235 руб. Принимая на себя обязательство переслать 5 тыс. конвертов, Почта России фактически жертвует Национальному РДКМ больше миллиона рублей. Но на 5 тыс. доноров сотрудничество не закончилось.

— Мы воспринимаем этот этап как пилотный, — говорит Раиса Ирз, руководитель департамента корпоративной социальной ответственности Почты России. — После первых 5 тыс. отправок мы все подчитаем, проанализируем результаты, подумаем, как можно улучшить логистику. В принципе мы хотим, чтобы пересылка биоматериалов для потенциальных доноров была бесплатной всегда.

Успехом Раиса Ирз будет считать реальный рост регистра доноров, и, даже если не все 100% людей, оставивших заявку на вступление в регистр по почте, реально возьмут у себя мазок, заполнят документы и отправят в Казань конверт-контейнер, игра будет стоить свеч.

— Мы надеемся на лучшее, — говорит Раиса Ирз. — Общество сильно изменилось, люди стали сознательнее. Вряд ли человек просто ради развлечения зайдет на сайт Национального РДКМ и оставит заявку, чтобы потом, получив конверт, не поводить у себя во рту палочкой, не заполнить анкету и не донести конверт до почтового отделения. Я верю в людей. Но мы для того и запустили пилот, чтобы понять, как это работает, сколько людей отсеивается, на каком этапе и по каким причинам.

По словам Раисы Ирз, разные благотворительные организации ежемесячно присылают в Почту России большое количество предложений о совместных проектах. Разумеется, принять можно лишь некоторые из них. Проект Русфонда и Национального РДКМ сразу подкупил своей умностью, потому что пересылка биоматериалов потенциальных доноров костного мозга требует именно того, чем Почта России уникальна, — самой обширной логистической инфраструктурой.

— Мы со многими партнерами работаем, — говорит Раиса Ирз, — но с вами случилась «химия!» Во-первых, революционная идея, которая позволит пополнять регистр даже во время пандемии. Во-вторых, совершенно очаровательные люди, профессиональная команда. Договориться со всеми подразделениями в такой огромной компании, как Почта России, получить комментарии от Росздравнадзора, отладить процесс двойной пересылки писем, проработать все детали с юристами, с логистами, с почтовиками было не просто. Именно эта «химия», возникшая между нами и нашими партнерами из Национального РДКМ на первой же встрече, мотивировала нас преодолевать трудности. Мы поняли, что вместе с Национальным РДКМ можем сделать действительно стоящую вещь. Больше всего мы опасались, что в процессе пересылки палочки ломаются. Одна наша коллега попробовала весь процесс на себе — отправила письмо с образцами своего Buccalного эпителия — и стала первым участником этого проекта.

Валерий Панюшкин,
главный редактор Русфонда

Из свежей почты

Николь Леонтьева, 7 лет, детский церебральный паралич, требуется лечение. 178 498 руб.

Внимание! Цена лечения 197 498 руб. Телезрители ГТРК «Калининград» соберут 19 тыс. руб.

В месяц у Николь обнаружили врожденный порок сердца. Дочку срочно прооперировали. Николь пошла на поправку, окрепла, начала держать голову. Но в полгода у нее начались судороги, развитие остановилось. Врачи диагностировали ДЦП. Только на фоне гормональной терапии судороги прекратились, и мы смогли начать реабилитацию. Значительный скачок в развитии произошел после курса лечения в Институте медтехнологий (ИМТ, Москва), куда мы попали благодаря Русфонду. Лечение прерывать нельзя, и сейчас мы вновь просим вашей помощи. *Татьяна Леонтьева, Калининградская область*

Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва): «Восстановительное лечение необходимо продолжать. Надо снизить тонус мышц, увеличить объем движений, развить мелкую моторику и речь».

Саша Рябов, 4 месяца, деформация черепа, требуется лечение специальными шлемами-ортезами. 169 498 руб.

Внимание! Цена лечения 197 498 руб. Телезрители ГТРК «Ителерадио» соберут 28 тыс. руб.

У Саши с рождения голова была странной формы — вытянута кверху. В два месяца невролог заподозрила у малыша деформацию черепа и направила нас на консультацию в московскую клинику. Сашу осмотрел нейрохирург, сказал, что теменные кости сростись раньше срока, из-за этого нарушается развитие мозга, может пострадать слух и зрение. В июне сыну провели операцию по реконструкции черепа. Теперь Саше нужно носить жесткий шлем, который будет корректировать рост костей. Операцию сделали по госквоте, а шлемы — на период лечения их потребуются несколько — мы сами должны оплатить. Пожалуйста, помогите! *Елена Короткова, Ивановская область*

Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «Ребенку нужна послеоперационная коррекция при помощи краaniальных (черепных) шлемов на период от полугода до года. Шлемы обеспечат анатомически правильное формирование черепа и нормальное развитие мозга».

Ваня Балденков, 6 лет, врожденная деформация обеих стоп, требуется лечение. 218 234 руб.

Внимание! Цена лечения 382 234 руб. Компания, пожелавшая остаться неизвестной, внесла 150 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Чувашия» соберут 14 тыс. руб.

Ваня родился с подогнутыми стопами, они были словно крючки. Сына сразу начали лечить: гипсовали, делали надрезы сухожилий. Стопы выправились, но в пять лет Ваня резко вырос, и стопы снова стали подворачиваться. Сыну тяжело ходить, он сильно хромает, быстро устает. Мне рекомендовали обратиться в ярославскую клинику к доктору Вавилову, и Максим Александрович, изучив снимки и выписки, сказал, что готов лечить Ваню. Но это сложное лечение стоит дорого, а платить нам нечем. У нас трое детей, без вашей помощи не справится! *Екатерина Балденкова, Чувашия*

Травматолог-ортопед ООО «Клиника Константа» Максим Вавилов (Ярославль): «Мальчику требуется комплексное лечение — курс гипсований и операция. В результате Ваня будет нормально ходить».

Ельнара Мустафина, 5 лет, врожденный порок сердца, спасет эндovasкулярная операция. 128 625 руб.

Внимание! Цена операции 245 625 руб. Группа компаний «О'КЕЙ» внесла 100 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Иртыш» соберут 17 тыс. руб.

Порок сердца — дефект межпредсердной перегородки — у Эльнары обнаружили еще в роддоме. В три месяца диагноз подтвердили, взяли дочку под наблюдение. В последнее время Эльнара стала часто болеть, у нее появилась одышка. В апреле мы попали на консультацию к томскому кардиологам. Обследование показало, что дефект не закрылся, правые отделы сердца работают с перегрузкой, есть риск развития сердечно-легочной недостаточности. Нужна операция в ближайшее время. Дефект можно закрыть щадяще, через сосуды. Но операция платная, а у нас совсем нет денег. *Мира Мустафина, Омская область*

Детский кардиолог НИИ кардиологии Виктория Савченко (Томск): «Девочке требуется эндovasкулярное закрытие дефекта межпредсердной перегородки окклюдером. После щадящей операции Эльнара быстро восстановится».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 9.07.21 — 15.07.21

ПОЛУЧЕНО ПИСЕМ — **79**
ПРИНЯТО В РАБОТУ — **47**
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — **2**
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — **1**

ВСЕ СЮЖЕТЫ
rusfond.ru/pomogite; rusfond.ru/minzdrav

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в „Ъ“. Проверив письма, мы размещаем их в „Ъ“, на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире телеканала «Россия 1» и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 141 печатном, телевизионном и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Собрано свыше 16,271 млрд руб. В 2021 году (на 15 июля) собрано 772 100 095 руб., — помощь получили 635 детей. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр НКО — исполнителей общественно-полезных услуг. В 2020 году Русфонд получил грант Фонда Владимира Потанина, а также президентские гранты на издание журнала Кровь5 и развитие Национального РДКМ. Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ. **Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru**
Приложение для айфона и андроида rusfond.ru/app
Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00



12+ Реклама

МЕЖДУНАРОДНЫЙ МУЗЫКАЛЬНЫЙ ФЕСТИВАЛЬ 2021

БЕЛЫЕ НОЧИ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

ФЕСТИВАЛЬ «БЕЛЫЕ НОЧИ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА»: ВОСХОДЯЩИЕ И ТИТУЛОВАННЫЕ ЗВЁЗДЫ ОТКРЫЛИ НОВЫЙ ЭТАП В ВОССТАНОВЛЕНИИ МУЗЫКАЛЬНОЙ ИНДУСТРИИ ПОСЛЕ ПАНДЕМИИ



Земляне

Индустрия популярной музыки в наши дни переживает интересные процессы, равных которым прежде не было. Благодаря активному развитию социальных сетей, расстояние между исполнителем и слушателем сократилось. У молодых артистов появилась возможность найти дорогу к своим поклонникам, минуя ротации на радио и телевидении, заявить о себе миру без помощи продюсеров и без привлечения дополнительного финансирования. Да и артисты, уже покорившие музыкальный Олимп, максимально быстро получают обратную связь от своего слушателя.

Как и всегда, наряду с плюсами подобная тенденция обладает рядом недостатков. Обилие музыкального контента зачастую не проходит никакой фильтрации, рынок наполняет музыкальный материал низкого качества. А настоящие яркие будущие звёзды не могут пробиться сквозь информационный шум. В подобной ситуации экспертиза, которую предлагают радио и телевидение, музыкальные мэтры, остается востребованной и необходимой.

Уникальную синергию лучших представителей музыкальной интернет-индустрии и звёзд, покоряющих многомиллионную аудиторию в теле- и радиоэфирах, продемонстрировал музыкальный фестиваль «Белые ночи Санкт-Петербурга», прошедший 9, 11 и 12 июля в Северной столице.



Актёры дубляжа



Группа СПб!



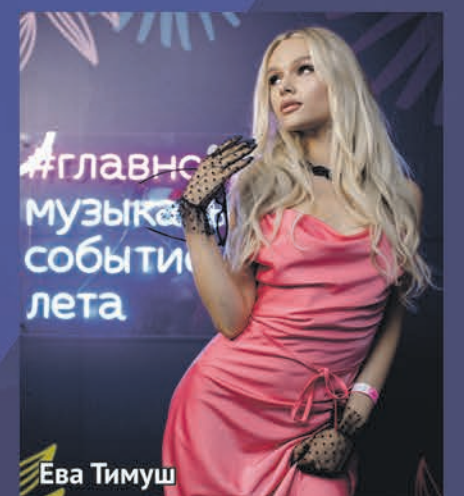
Dava



Люся Чеботина



Elman



Ева Тимуш

Фестиваль с более чем 25-летней историей не только объединил на одной сцене молодых, творящих на злобу дня, бескомпромиссных интернет-исполнителей и звёзд, лидеров радиных хит-парадов, многократных обладателей национальной музыкальной Премии «Золотой Граммофон» и других наград, но и стал очередным шагом к возрождению российской музыкальной индустрии после непростого 2020 года. При соблюдении всех мер, предписанных Роспотребнадзором, организаторы фестиваля «Белые ночи Санкт-Петербурга» собрали максимально допустимое количество зрителей, позволив живым эмоциям царить как на сцене, так и в зале.

Президент России Владимир Путин направил участникам, зрителям и организаторам фестиваля «Белые ночи Санкт-Петербурга» приветствие: «Интересная программа, громкие имена участников и теплая, дружеская атмосфера уже стали визитной карточкой вашего музыкального смотра и неизменно привлекают к нему внимание поклонников современной эстрады. И конечно, это масштабное, красочное событие продолжает многолетние фестивальные, культурные традиции Санкт-Петербурга, обогащает их новыми идеями и творческими замыслами», – отметил президент в своем послании.

Фестиваль прошел при поддержке «Русского Радио», телеканала RU.TV и Министерства культуры РФ.

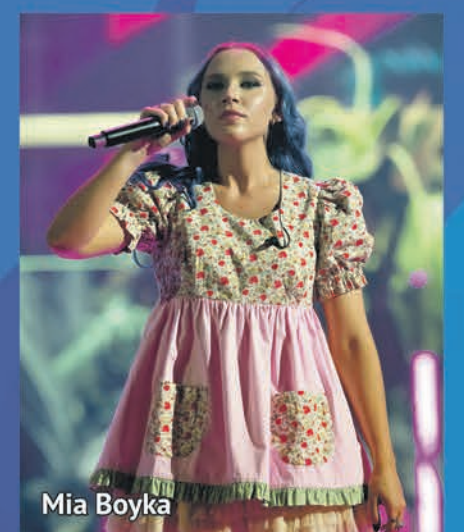
«Русское Радио» и телеканал RU.TV в последнее время активно ставят в ротацию молодых артистов, которые демонстрируют яркий и новаторский подход к созданию музыкального контента. В первый день фестиваля «Белые ночи Санкт-Петербурга» концерт прошел под говорящим названием «Звезды хайпа», а на сцену вышли исполнители, которые могут похвастаться миллионами подписчиков в социальных сетях – Instagram, Youtube, Tik Tok: Даня Милохин, Люся Чеботина, Andro, Dava, Elman, Vlade Kay, Gafur, Артём Качер, Артур Бабич, ЮрКисс, Асия, Лана Свит, Alex&Rus, Таня М, Ева Тимуш, Мари Сенн, Катя Адушкина, Kruch и другие.



Даня Милохин



GAYAZOV\$ BROTHERS



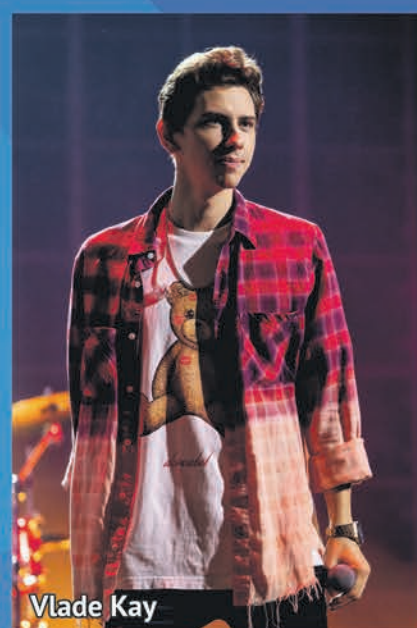
Mia Boyka

Это первый в истории российского шоу-бизнеса случай, когда фестиваль с многолетней историей посвятил молодым артистам целый концерт и дал зрителям возможность познакомиться с лучшими образцами современной молодежной музыки.

Выход на сцену фестиваля, гостями которого в разные годы становились легендарные мировые звезды, для молодых исполнителей – бесценная возможность попробовать свои силы перед большой живой аудиторией, «обкатать» программу, понять, какое место хочет занять артист в современном шоу-бизнесе. Сегодня «Русское Радио» и телеканал RU.TV дали такую возможность молодым музыкантам, и, без сомнения, их задача дальнейшим творчеством продемонстрировать, что сегодняшняя популярность – это не сиюминутный хайп, а следствие таланта и упорной работы. О чем, несомненно, можно будет судить уже спустя 2-3 года.



Артём Качер



Vlade Kay



ЮрКисс



Ёлка



Игорь Романов и Владимир Киселёв

Одной из главных интриг этого дня стало совместное появление перед СМИ Владимира Киселёва и Игоря Романова, стоявших у истоков легендарного музыкального коллектива «Земляне», недавно отпраздновавшего 40-летие.

На вопрос журналистов, связана ли эта встреча с тем, что в ближайшем будущем группа вновь исполнит свои самые громкие хиты старым составом, артисты уклончиво ответили, что не исключают и такого развития ситуации.



Дмитрий Маликов



Диана Арбенина



Тимур Родригез и Григорий Лепс



Валерия



Дима Билан



Елена Север и Николай Басков

Второй фестивальный день и шоу «Григорий Лепс собирает друзей» объединили таких востребованных и популярных артистов как Валерия, Вера Брежнева, Николай Басков, Диана Арбенина, Дима Билан, Artik&Asti, A'Studio, Александр Панайотов, Денис Клявер, группа «Земляне», Дмитрий Маликов, Слава, Стас Пьеха, Ирина Дубцова. Прозвучали дуэты Григория Лепса с Ани Лорак, Владимиром Пресняковым, Еленой Север, Тимуром Родригезом, ЮрКиссом, Vlade Kay и другими исполнителями.

Ведущими концерта выступили Николай Басков и Елена Север. «Фестиваль «Белые ночи Санкт-Петербурга» – это очень яркое событие, которое неизменно любимо и артистами, и зрителями, – поделилась впечатлениями Елена Север. – Это прекрасная музыка, невероятная атмосфера и в зале, и на сцене. Я очень рада выступить в роли ведущей этого грандиозного события, поприветствовать коллег, с которыми мы, к сожалению, сегодня видимся не так часто. Организаторы и гости соблюдали все меры безопасности, за что я хотела бы отдельно их поблагодарить».

Завершил фестиваль концерт «Хит на все времена». На сцене звучали любимые песни многомиллионной аудитории «Русского Радио» – песни, которые изо дня в день дарят хорошее настроение и напоминают, что «Всё будет хорошо» слушателям радиостанции по всему миру.

«Русская Медиагруппа» выражает благодарность правительству Санкт-Петербурга и лично губернатору Александру Беглову за поддержку в проведении фестиваля и многолетнее плодотворное сотрудничество.



МИНИСТЕРСТВО КУЛЬТУРЫ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



WNFESTIVAL.COM @ WNFESTIVAL

#ГлавноеМузыкальноеСобытиеЛета
#wnfestival #WN2021

12+ Реклама



Владимир Пресняков



A'Studio



Таисия Повалий



Артур Пирожков

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

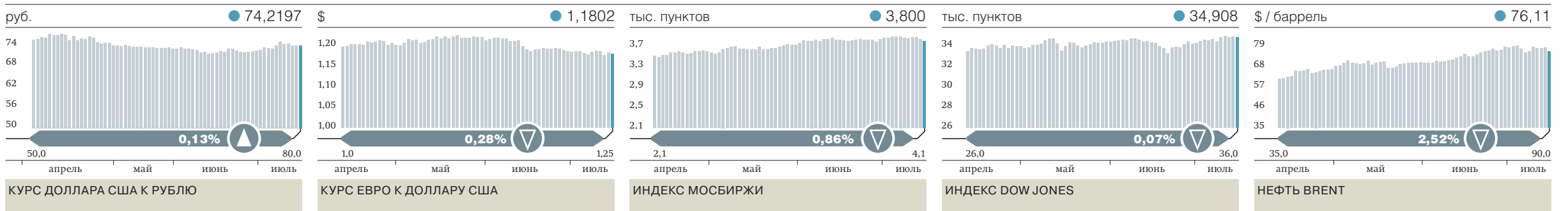
+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 16.07.21

Австралийский доллар	55,4644	Доллар США	74,2197	Канадский доллар	59,3188	Сингапурский доллар	54,8800	Швейцарский франк	81,2921
Английский фунт	102,6904	Евро	87,8316	Китайский юань*	11,4859	Новая турецкая лира	86,5052	Японская иена**	67,6169
Белорусский рубль	14,6344	Индийская рупия**	99,5837	Норвежская крона*	84,8235	Украинская гривна*	27,1915	*За 10 **За 100	
Датская крона*	11,8207	Казахский тенге**	17,4002	СДР	105,5968	Шведская крона*	86,0808		

Индексы ведущих фондовых бирж на 15.07.21 (пунктов)

Nikkei 225	28279,09 (-329,4)	DAX 30	15629,66 (-159,32)
FTSE 100	7012,02 (-79,17)	DJI A*	34907,98 (-25,25)
		NASDAQ Composite*	14476,69 (-168,26)



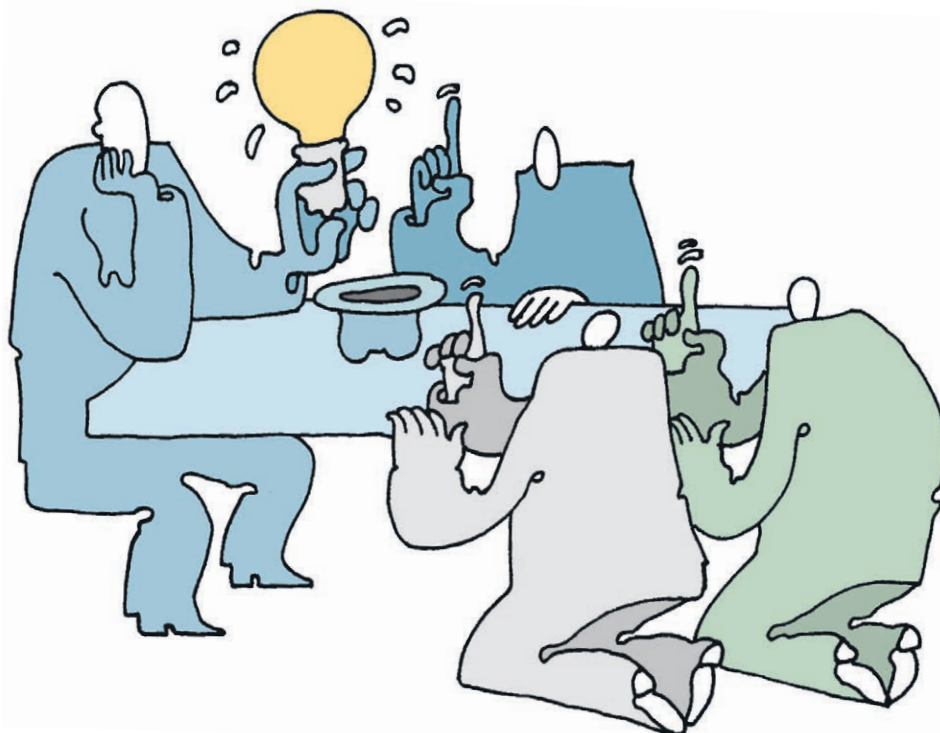
Надбавки держат цены

Нерыночные платежи для генераторов поддержат высокую стоимость мощности

Новые инвестпрограммы в энергетике вернут к росту цены на энергетическую мощность. В базовом сценарии в европейской части РФ и на Урале ее стоимость к 2027 году превысит 1 млн руб., а в Сибири приблизится к 900 тыс. руб. за 1 МВт в месяц, подсчитали в «Совете рынка». Если будут реализованы все анонсированные инфраструктурные госпроекты, цены вырастут еще сильнее. Прогноз, по мнению экспертов, указывает на усиление зависимости генераторов от нерыночных надбавок к цене на мощность.

«Совет рынка» (регулятор энергорынка) подготовил прогноз роста оптовых энергоцен для промышленных потребителей (кроме населения) на 2022–2027 годы (есть у „Ъ“). Они складываются из двух составляющих — электроэнергии, то есть реальных киловатт-часов, и мощности — платы за готовность к работе. По прогнозу, в 2022 году в первой ценовой зоне (европейская часть РФ и Урал) объемы потребления будут находиться на уровне 2019 года. В Сибири, второй ценовой зоне, в 2022 году ожидается рост на 0,5% к уровню 2019 года. Затем спрос будет расти на 0,5% в год.

Цена электроэнергии на рынке на сутки вперед (РСВ) в европейской части РФ будет ежегодно расти примерно на 2,4%, до 1,53 тыс. руб. за 1 МВтч в 2027 году, в Сибири — на 3,3–3,9% в год, до 1,2 тыс. руб. за 1 МВтч. При этом газ, по прогнозу Минэкономки, будет дорожать в среднем на 3% в год, уголь — на 3,5%. «Цены РСВ будут отставать от роста цен на топливо, оказывая давление на маржинальность не модернизированных генераторов», — отмечает Владимир Скляр из «ВТБ Капитала».



При этом «Совет рынка» прогнозирует рост цены мощности, которая в основном состоит из нерыночных надбавок. В базовом сценарии в 2022 году цена мощности в первой ценовой зоне составит 997,54 тыс. руб. за 1 МВт в месяц, а во второй — 805,2 тыс. руб., затем ожидается падение цен год за годом. Но в 2026 году будет резкий скачок: на западе РФ цена вырастет на 7,6% год к году, до 1,028 млн руб., а в Сибири — на 9,5%, до 832,16 тыс. руб. Этот сценарий в Минэнерго считают «наиболее вероятным».

Основное влияние на рост цены на мощность в 2026 году в европейской части РФ окажут ввод первого энергоблока Курской АЭС-2 (вклад — 4%), увеличение надбавки на модернизацию старых ТЭС (3,3%) и на модернизацию и строительство ТЭС на Дальнем Востоке (3,2%), пояснили „Ъ“ в «Совете рынка». Два последних фактора с вкладом 8,6% и 3,8% обуславливают рост цены в Сибири.

«Совет рынка» также оценил влияние пока не утвержденных решений правительства: например, строительства генерации для Восточного полигона и возможной ком-

пенсации не оплаченной в 2021 году мощности для «вынужденных» Новочеркасской ГРЭС («Газпром энергохолдинг») и Уренгойской ГТЭС («РусГидро»). В предусматриваемом этом сценарии к 2027 году в первой ценовой зоне цена мощности достигнет 1,083 млн руб., во второй — 932,4 тыс. руб. Основной вклад внесут проекты для Восточного полигона: только в 2026 году нагрузка их на оптовый энергорынок оценивается в 48,2 млрд руб., говорят в «Совете рынка». Этот сценарий «учитывает все инициативы по реализации инфраструктурных проектов, решения по которым еще находятся в стадии обсуждения», говорят в Минэнерго.

Среднегодовой прирост цен в обоих сценариях находится ниже предполагаемых темпов инфляции, подчеркивают в Минэнерго и в «Совете рынка». В «Совете производителей энергии» (объединяет крупных генераторов) называют рост цен на мощность в 2026 году «локальным», обращая внимание на их снижение в другие годы.

«Масштабные траты на энергорынке не только ведут, вопреки указанию главы государства, к превышению энергоцен над инфляцией, но и при этом никак не улучшают энергоэффективность отрасли и не снижают ее углеродный след», — говорят в представляющем промышленность «Сообществе потребителей энергии». По мнению Владимира Скяря, в рамках прогноза можно ожидать дальнейшего снижения прибыльности старых мощностей и «все большую зависимость прибылей генераторов от проектов в рамках государственных программ, гарантирующих возврат на инвестиции в электроэнергетике».

Полина Смергина

Операторы встали на весы

Чтобы их не монополизировал «Ростелеком»

МТС, «МегаФон» и «Вымпелком» выступили против назначения «Ростелематик» единственным исполнителем по проекту оснащения пунктов автоматизированной системы весогабаритного контроля (АСВГК) на дорогах страны. Это решение, поддерживаемое Минтрансом, приведет к монополизации рынка, росту цен и снижению качества исполнения напунктов «Безопасные качественные дороги», предупреждают операторы. Эксперты объясняют позицию сотовых компаний перспективой получения ими дохода от платы за обслуживание пунктов контроля.

„Ъ“ ознакомился с письмом МТС, «МегаФона» и «Вымпелкома» от 7 июля в аппарат правительства, Минтранс, Минэкономки, Минфин и ФАС. Операторы просят сохранить конкурсные процедуры при определении исполнителя оснащения пунктов АСВГК в рамках нацпроекта «Безопасные качественные дороги». Он был утвержден Советом при президенте по стратегическому развитию 1 февраля.

Компании утверждают, что ряд заказчиков в субъектах РФ отменили закупки

по проекту, поскольку получили письма из Минтранса (есть у „Ъ“) о том, что единственным поставщиком по оснащению пунктов АСВГК планируется назначить «Ростелематику» (51% принадлежит близкому к Игорю Ротенбергу концерну «Национальные телематические системы» (НТС), еще 49% — «Ростелекому»). Назначение единственного поставщика приведет к монополизации рынка, повышению цен и снижению качества исполнения, подчеркивают в МТС, «МегаФоне» и «Вымпелкоме».

АСВГК позволяет взвешивать грузовики автоматически прямо на ходу, чтобы контролировать трафик в круглосуточном режиме и выявлять перегруз. В 2018–2020 годах на региональной и межмуниципальной сетях, по данным РосдорНИИ, было установлено 140 пунктов контроля (см. „Ъ“ от 17 ноября 2020 года). Всего, согласно планам Минтранса, к 2024 году на федеральных трассах может быть установлено 235 пунктов контроля, а к 2030 году — 417 пунктов. На региональных трассах планируется к 2024 году установить 366 пунктов, а к 2030 году — 598. Реализовать проект планируется за счет средств регионов и привлечения

внебюджетных инвестиций. Создание 366 пунктов весогабаритного контроля источник на телекоммуникационном рынке оценил в 20 млрд руб.

Представитель НТС заявил „Ъ“, что «Ростелематика» как поставщик для АСВГК «определена решением президента по обращению Минтранса». В Минтрансе и Минэкономки не ответили на запрос, в Минфине подтвердили получение обращения, но подчеркнули, что «вопрос влияния предложения об определении единственного поставщика на состояние конкуренции относится к компетенции ФАС». В ФАС сообщили, что обращение «находится на рассмотрении».

Рынок создания постов весогабаритного контроля существует более десяти лет, на нем работают десятки разных компаний с собственным производством, которые внесены в единый реестр средств измерения, отметили в «Вымпелкоме»: «Появление единственного поставщика приведет к банкротству многих из игроков в связи с невозможностью сбыта продукции». В компании настаивают, что единый подход в проекте должен обеспечиваться не за счет единого

поставщика, а за счет единых правил игры. «Нужно проработать техническую политику и определить орган власти, который сможет осуществлять ее контроль, как это работает в проектах по созданию „Безопасного города“, исполнение которого контролируется МЧС», — добавили в компании. В МТС заявили, что имеют многолетний опыт и «тысячи реализованных проектов» с использованием технологий интернета вещей и готовы «к конкурентной рыночной борьбе в данном сегменте». В «Ростелекоме» и «МегаФоне» отказались от комментариев.

Рынок грузоперевозок в России растет, и оснащение пунктов АСВГК позволяет исполнителю не просто разово заработать на установке, но и получать постоянную плату за обслуживание пунктов контроля, объясняет гендиректор Telecom Daily Денис Кусков: «Это может быть неплохой прибавкой к доходам операторов от классических услуг связи». По данным Telecom Daily на 2020 год, больше половины действующих пунктов АСВГК оснащено «Ростелематикой». По мнению Дениса Кускова, сотовым операторам будет трудно «подвинуть этого игрока».

Анастасия Гаврилок

Москвичей запишут в секцию

Мэрия готовит городскую систему для записи на спортивные занятия

Департамент информационных технологий (ДИТ) Москвы потратит 538 млн руб. до 2023 года на доработку и запуск информационно-аналитической системы спортивной отрасли города. С ее помощью граждане смогут найти актуальную информацию о спортивных событиях и секциях, а также записаться и пройти на них, используя QR-коды. К системе первоначально подключат организации Москомспорта. Система разрабатывалась с 2012 года, но до сих пор недоступна для внешних пользователей, несмотря на вложенные более 300 млн руб.

„Ъ“ обнаружил на портале госзакупок, что ДИТ Москвы 8 июля опубликовал тендер на выполнение работ по развитию информационно-аналитической системы спортивной отрасли города Москвы — ИАС «Спорт» — и поддержание ее работоспособности в 2021–2023 годах. На эти цели мэрия планирует потратить 538 млн руб. из бюджета до 2023 года, из них 237 млн руб. — в 2021 году. Сбор заявок продлится до 30 июля.

ИАС «Спорт» разрабатывается мэрией с 2012 года, следует из тендерной документа-

ции. В ДИТ „Ъ“ пояснили, что система предназначена для автоматизации деятельности Москомспорта и подведомственных ему учреждений и нужна также для информирования горожан о доступных им возможностях в этой сфере. Благодаря ИАС «Спорт» жители могут получать в электронном виде городские услуги и сервисы, связанные со спортом и физкультурой, добавили в департаменте. Там отказались раскрыть аудиторию портала за последние годы, но уточнили, что в новый тендер включены работы по эксплуатации системы. Сейчас вход в систему, расположенную по адресу auth.sport.mos.ru, недоступен для внешних пользователей, убедился „Ъ“.

Ранее мэрия уже вложила в ИАС «Спорт» 34 млн руб. в 2018 году, 177 млн руб. в 2019 году и 92 млн руб. в 2020 году, обнаружил „Ъ“ на портале госзакупок. В период с 2018 по 2020 год велась работа над подсистемами «Виды спорта», «Спортивные организации», «Спортсмены», «Тренеры», «Спортивные объекты», «Спортивные мероприятия», «Услуги» и «Взаимодействия с внешними информационными системами», следует из тендерных документов.

В рамках новой закупки подрядчик мэрии должен организовать поиск информации по видам спорта в столице, организациям, спортсменам, тренерам, командам, медперсоналу, мероприятиям и другим параметрам. Пользователи смогут записаться на занятия и проходить на них по QR-коду. В первую очередь к системе будут подключены организации Москомспорта. Кроме того, будет разработан сервис бронирования и оплаты спортивных зон, пользоваться которыми смогут как юридические, так и физические лица.

Уже сейчас появляются сервисы и сайты, на которых можно найти информацию о занятиях различными видами спорта, в том числе для взрослых, говорит директор проектов по аналитике компании Navicon Максим Озеров. В их числе, например, FindSport, DoskaSporta и другие. Если такая система появится на базе портала мэрии, она станет полезным дополнением, считает эксперт.

Уберизация спортивных тренировок и всего, что с этим связано, — это новый тренд, продвигаемый как отдельными разработчиками, так и экосистемами, говорит гендиректор CorpSoft24 Константин Рензя-

ев. Например, в конце июня МТС объявила о продаже услуг фитнес-клубов в розницу через приложение GoSum, есть аналогичное приложение TheZ.A.L. По его мнению, востребованность новой системы может быть высокой. Особенно портал оценят взрослые, «у детей обычно проводятся занятия на базе школ, есть специальные детско-юношеские спортивные школы», считает Константин Рензев.

По мнению экспертов, сложности при развитии ИАС могут быть похожими на те, что возникают при разработке рыночных сервисов и агрегаторов. «Это в первую очередь подключение учреждений и интеграция с их информационными. Важно, чтобы у ИАС при бронировании конкретного времени не возникало конфликтов с ИС, установленными в спортшколах, особенно если в перспективе будут подключены и частные учреждения», — отмечает Максим Озеров. Главное, над чем, по его мнению, предстоит работать, — качество сервиса, в первую очередь актуальность информации.

Юлия Степанова, Арина Барабанова

правила игры



в хакеров изучала корреспондент отдела медиа и телекоммуникаций Юлия Степанова

Сочинение «Как я провел лето» у некоторых школьников и студентов может стать историей о штрафах и правонарушениях, даже если они все время просидели за компьютером. Так, эксперты компании по информационной безопасности «Информационная защита» отметили, что лето из года в год становится периодом всплеска киберпреступности и это — объяснение — амбициозные подростки практикуются в различных взломах и атаках.

В прошлом году это уже заметил «Ростелеком» — в компании объясняли DDoS-атаки на российские образовательные сайты в период самоизоляции нежеланием школьников показывать электронные дневники родителям. О том, что до 40% от общего количества киберпреступлений совершают подростки, говорил и зампред правления Сбербанка Станислав Кузнецов.

Лето становится периодом всплеска киберпреступности, и этому есть объяснение — амбициозные подростки практикуются в различных взломах и атаках

Причем школьники пробуют совершать атаки не только своими силами, их интерес подогревает набирающая популярность модель «киберпреступление как услуга», при которой вредоносный софт сдается в аренду на хакерских форумах. Предлагаются и алгоритмы заработка с его помощью. Для работы с готовым софтом не требуется специализированных знаний в IT, что делает его привлекательным для школьников и студентов.

Но некоторые молодые люди изучают и специфические ПО, например, сканер портов: его используют в работе IT-специалисты, но когда начинают сканировать, например, правительственные ресурсы, на это сразу обращают внимание правоохранительные органы и регулярно привлекают школьников к ответственности, рассказал гендиректор Phishman Алексей Горелкин.

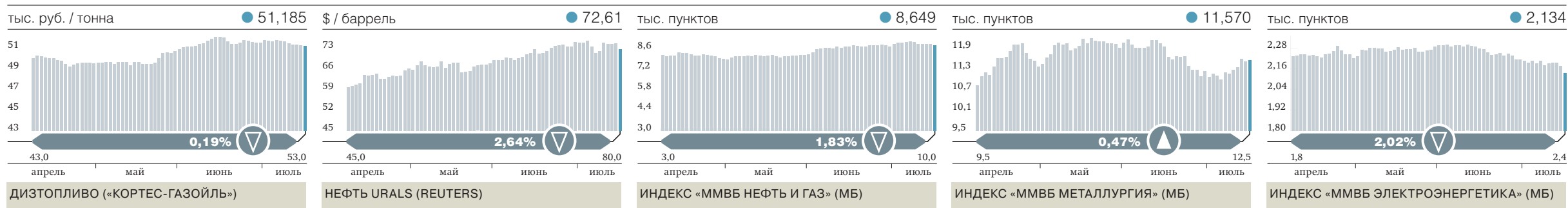
Почему бы молодежи не использовать эту энергию в мирных целях? Тем более что дефицит IT-специалистов в России, по данным Минцифры, составляет от 500 тыс. до 1 млн человек. Причиной может быть то, что компании фактически не дают возможности молодежи попробовать свои силы на светлой стороне.

Технические вузы обеспечивают теоретические знания, а необходимые программистам практические навыки можно получить только на курсах или стажировках, которые проводятся в основном при крупных компаниях.

Но конкурс на подобные программы, например, в «Лаборатории Касперского» доходит до 70 человек на место, а работу после стажировки получают только 55% выпускников. В «Ростелеком-Солар» на работу берут 30–40% из тех, кто прошел стажировку.

Получается, на подобных программах компании отбирают наиболее перспективных сотрудников, а тем, кто не прошел отбор, ничего не остается, кроме как последовать примеру мальчика, которого в начале XX века не взяли в венскую Академию изобразительных искусств. Они переходят на темную сторону.

деловые новости



Локальная доля

Российские инвестбанки увеличивают присутствие на долговом рынке

Российские банки по итогам полугодия укрепили свои позиции среди организаторов размещений еврообондов российских эмитентов. Отчасти это произошло из-за размещений двух выпусков еврообондов Минфинком, организаторами которых были только отечественные банки. Однако и постоянная санкционная риторика в отношении России заставляет зарубежных инвестбанков сократить на нем присутствие. Во втором полугодии эксперты не ожидают роста размещений. Однако считают, что инвесторы будут больше обращать внимания на соответствующие эмитенты требованиям ответственного инвестирования.

По данным Dealogic, российские банки по итогам полугодия укрепили свои позиции среди инвестбанков, занимающихся размещением еврообондов российских эмитентов. Если год назад на их долю приходилось 47% рынка, то в этом году она превысила 60%. В десятку крупнейших андеррайтеров помимо ВТБ, ГПБ и Альфа-банка вошел и Сбербанк. Объем размещения еврообондов, по оценке Dealogic, в первом полугодии превысил \$10,4 млрд, что всего на 5% выше прошлогоднего показателя. При этом на первую десятку андеррайтеров пришлось более \$9 млрд размещенных бумаг, на 2,2% выше первого полугодия 2020 года.

Как и в прошлом году, основными эмитентами были «Газпром» (три выпуска на \$3,8 млрд) и РЖД (два выпуска на более чем \$500 млн). Кроме того, повторные размещения сделали Альфа-банк, МКБ и Совкомбанк. Помимо этого в мае прошло размеще-

ние государственных еврообондов (на €1,5 млрд), организаторами которого были только российские банки. Это обстоятельство, по мнению управляющего директора по рынкам долгового капитала Сбербанка Эдуарда Джабарова, и стало одной из причин увеличения в процентном соотношении объемов размещений российскими организаторами. Первый вице-президент Газпромбанка Денис Шулаков также отмечает, что в этом году на рынок выходили преимущественно эмитенты с госучастием, «в сделках которых доля российских организаторов исторически высокая».

Впрочем, руководитель департамента инвестиционно-банковской деятельности на глобальных рынках «ВТБ Капитала» Александр Пухачев отмечает «постепенное сокращение количества западных банков, активно работающих на российском рынке», и связывает это «с высоким уровнем деятельности на глобальных рынках организаторов строже относиться к страновым рискам на Россию, «отдавая» объем российского инвестбанком». И во-вторых, избыточной ликвидностью на западных рынках и все еще крайне низкими ставками, отмечает эксперт. В дополнение к этому, как отмечает Денис Шулаков, российские банки стали «более эффективны по работе с локальным спросом, а также нарастили влияние в европейском и азиатском регионах».

Первичный рынок выглядит в данный момент привлекатель-

ным для эмитентов. Как указывает гендиректор «Арикапитала» Алексей Третьяков, после роста доходностей в первом квартале в настоящее время наметилась тенденция к их снижению на фоне уменьшения инфляционных ожиданий. Но, по его мнению, активность эмитентов во втором полугодии будет ниже, чем в первом, так как «большинство из них уже провели рефинансирование погашающихся выпусков, а новые займы особенно не нужны». До конца года, по его оценке, будет несколько погашений на сумму до \$2 млрд и эти компании могут выйти с новыми размещениями. В частности, летом ожидается погашение еврообондов ГТЛК и «Северстали» (на сумму \$750 млн), осенью еврооблигации будут гасить «Газпром», «Фосагро» и МКБ (на \$1,1 млрд).

Отчасти ситуацию может исправить новое размещение суверенных еврообондов, которое анонсировал министр финансов Антон Силуанов в начале месяца. Кроме того, участники рынка ожидают изменений, которые будут вызваны ESG-повесткой. В этом году уже два эмитента — Совкомбанк и РЖД — выпускали такие еврообонды. Как считает Эдуард Джабаров, иностранные и российские банки и тем более инвесторы будут более внимательно подходить к сделкам на рынке еврооблигаций «с точки зрения ESG-соответствия эмитентов новым требованиям ответственного инвестирования». Компаниям, игнорирующим ESG-повестку, будет все сложнее найти организаторов их публичных размещений и привлечь интересы широких кругов инвесторов, считает он.

Виталий Гайдаев

Богатые сдают деньги добровольно

Розничные пенсионные программы растут за счет состоятельных клиентов

НПФ расширяют привлечение средств по добровольным розничным пенсионным программам. За первое полугодие они уже собрали около 18 млрд руб., почти столько же, сколько за весь прошлый год. Между тем количество новых клиентов составило лишь 57 тыс. человек. НПФ выгодно привлекать богатых клиентов, чтобы покрыть расходы на администрирование счетов, массовому же клиенту эти продукты неинтересны, поясняют эксперты.

Три крупнейших пенсионных фонда — НПФ Сбербанка, «ВТБ Пенсионный фонд» и «Газфонд Пенсионные накопления» — в рамках добровольных индивидуальных пенсионных планов (ИПП) за первое полугодие 2021 года суммарно собрали 17,6 млрд руб. Об этом свидетельствуют данные фондов. Это результат лишь на 0,5 млрд руб. ниже общего объема за весь прошлый год.

Лидером привлечения, по оценке «Б», стал НПФ Сбербанка, который получил около 12 млрд руб. Это в 6,5 раза больше, чем за аналогичный период прошлого года, когда фонд останавливал широкое привлечение по индивидуальным программам. На втором месте оказался «ВТБ Пенсионный фонд», увеличивший привлечение в 2,5 раза, до 4,5 млрд руб. «Газфонд ПН» получил 1,1 млрд руб., что в 1,5 раза больше, чем за январь—июнь 2020 года.

«Такой интерес (к ИПП — «Б») объясняется как сниженными ставками банков по вкладам, так и стремлением клиентов диверсифицировать свои вложения», — полагает гендиректор «ВТБ Пенсионного фонда» Лариса Горчаковская. «Продажи ИПП растут в связи с потребностью граждан инвестировать в альтернативные депозитам, но не менее надежные инструменты», — отмечают и в «Газфонде ПН».

ЦИТАТА



Мы понимаем, что наступил период, когда нам всем вместе нужно искать дополнительные механизмы помимо устойчивости самих НПФ, которые позволили бы рынку преодолеть на качественно иной уровень

— Владимир Чистюхин, зампред Банка России, 29 июня 2021 года

● Индивидуальные пенсионные планы — часть негосударственного пенсионного обеспечения, которое преимущественно распространяется НПФ через розничные агентские сети. После нескольких проделаний мостика на отчисление по обязательному пенсионному страхованию ряд фондов стали развивать направление ИПП.

Главной проблемой направления остается вопрос регулярных платежей клиентов по таким программам после совершения ими первого взноса (см. «Б» от 5 февраля 2019 года). Первоначальные взносы граждан по ИПП за первое полугодие составили 14,9 млрд руб., тогда как вторичные — лишь 2,7 млрд руб. Впрочем, у «ВТБ Пенсионного фонда» вторичные поступления увеличились более чем вдвое по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, у «Газфонда ПН» — в 2,5 раза.

Самый динамичный прирост новой клиентской базы показал «ВТБ

Пенсионный фонд» — более чем в четыре раза, до 20,2 тыс. договоров. НПФ Сбербанка за первые шесть месяцев заключил 32 тыс. договоров ИПП, в 2,5 раза больше, чем за аналогичный период 2020 года. Прирост клиентской базы по ИПП «Газфонда ПН» составил 4,5 тыс. договоров, в 1,4 раза выше прошлогоднего.

В результате основной рост в денежном выражении показателя НПФ Сбербанка был обеспечен за счет увеличения среднего чека первоначального взноса, который превысил 300 тыс. руб. В прошлом году, по оценке «Б», средний чек не превышал 200 тыс. руб. У «Газфонда ПН» чек остается стабильным — 170–180 тыс. руб. У «ВТБ Пенсионного фонда» по сравнению с первым полугодием прошлого года средний чек снизился более чем в 1,5 раза, до 210 тыс. руб. Ранее госпожа Горчаковская говорила «Б» о возможной переориентации фонда из премиального в более массовый сегмент (см. «Б» от 4 декабря 2020 года).

Тем самым пенсионный продукт остается в большей степени премиальным, что говорит о низком интересе к нему широкого класса клиентов. «Высокий средний первоначальный взнос по ИПП объясняется тем, что НПФ явно не могут наладить поступления дополнительных взносов, а маленький счет им невыгоден, учитывая издержки на администрирование», — поясняет управляющий директор «Эксперт РА» Павел Митрофанов. По его словам, времена, когда фонды стремились наладить привлечение на уровне 1 тыс. руб., ушли в прошлое, до того момента, как будет изобретена технология, позволяющая заинтересовать клиента в постоянном откладывании средств на пенсию.

Илья Усов, Оксана Коткина

Энергетическая солидарность против «Газпрома»

Последствия решения суда ЕС могут быть шире судьбы Орла

Окончательный отказ суда ЕС допустить «Газпром» к 100% мощностей расположенного на территории Германии газопровода Орла автоматически снижает более чем на 30% нагрузку основного экспортного маршрута в ЕС — «Северного потока». Пока эту проблему «Газпром» решает за счет инфраструктуры недостроенного «Северного потока-2», принципиально отказываясь наращивать прокачку через Украину. Но в случае новой трубы компания ждет дефицит мощностей. Юристы добавляют, что суд нормативно закрепил принцип энергетической солидарности Европы, что не предвещает «Газпрому» ничего хорошего в будущих спорах.

«Газпром» лишился шанса доказать в европейских судах право на 100% мощности газопровода Орла (отвод от «Северного потока»). Решение суда ЕС, 15 июля отказавшегося удовлетворить апелляцию Германии, объявленное невозможно, сообщили в Минэнерго страны. Это подтверждают опрошенные «Б» юристы.

Исходя из принципа энергетической солидарности европейских стран, суд ЕС оставил в силе решение первой инстанции от 2019 года, по которому «Газпром» может претендовать только на 50% объема Орла (транзитная мощность через Германию в Чехию — 25,7 млрд кубометров). Ограничение введено по требованию Польши, которая из-за запуска газопровода «Северный поток» на 55 млрд кубометров газа из России в Германию потеряла часть транзита

газа. При этом физически газ в Орла, как и в «Северный поток», может поставлять только сам «Газпром».

Германия в апелляции отмечала, что энергетическая солидарность — не правовой критерий, четко определяющий обязанности стран, а политическая концепция. Ранее суды применяли этот принцип в основном при рассмотрении иммиграционных вопросов и споров по предостережению убежища и пограничного контроля. Идею о том, что принцип солидарности можно применять и для споров в сфере энергетики, в марте высказал генеральный адвокат суда ЕС Мануэл Кампос Санчес-Бордон.

Сергей Капитонов из Центра энергетики «Сколково» полагает, что монополия будет стремиться всеми силами этого избежать и скорее активизирует ввод первой нитки «Северного потока-2». Но, уточняет эксперт, любые «экономические и логистические ходы» «Газпрома» по решению уже привычной задачи с Орла могут усложниться, если эта история приобретет политическое измерение — сегодня в Европе крайне пристально следят за экспортной стратегией «Газпрома» на фоне нехватки газа на европейском рынке и ценового ралли.

Партнер консалтинговой компании QUORUS GmbH Евгений Жилин обращает внимание на еще одно важное последствие решения суда, уже в юридической плоскости. Суд придал принципу энергетической солидарности нормативное значение, поясняет эксперт, которое может быть использовано в дальнейших разбирательствах.

Орла станет ощутим. «Отказ создает искусственные преграды для эффективного использования инвестиций в газотранспортную систему ЕС», — заявили в «Газпром экспорте».

Для «Газпрома» решение об ограничении доступа в Орла «максимально неприятно», отмечает Мария Белова из Vygon Consulting. Сейчас, поясняет она, «Северный поток» загружается на 110% мощности. Но если выйдут объемы, которые прокачиваются по Орла и второму сухопутному отводу NEL, монополия сможет загружать маршрут только на 70–75%. Эксперт полагает, что так «Газпром» подталкивают к наращиванию поставок через Украину.

По данным исследования финансового маркетплейса «Юник24», с которыми ознакомилась «Б», средняя запрашиваемая в МФО сумма займа составила в июне 2021 года 21,95 тыс. руб. Это на 10% меньше, чем в мае, и на 4% меньше, чем в январе. Годом ранее запрашиваемая сумма была вдвое больше — 41,43 тыс. руб.

Во время локдауна заемщики стремились обеспечить себе подушку безопасности, так как ситуация была слишком нестабильной и они не могли прогнозировать, когда вернется их привычный уровень дохода, ранее говорили участники рынка. Сейчас граждане стали более здраво оценивать финансовые потребности и брать суммы, более близкие к ним, поясняет гендиректор «Юник24» Юрий Кудряков.

Снижения среднего чека по запрашиваемым в МФО займам в будущем может положительно сказаться на масштабе дефолтов, считает управляющий директор ПКБ Павел Михмель. «Чем больше сумма займа, тем сложнее ее вернуть, особенно категории клиентов МФО с нестабильным уровнем дохода», — рассказывает он. — Заемщики, оформляющие заем только на небольшую сумму, вдвое реже выходят на просрочку, чем те, которые забирают с запасом». В дальнейшем тенденция продолжится, при этом средний чек реальных выдач

Микрозаймы становятся все меньше

Средняя сумма запроса граждан снизилась до 22 тыс. рублей

Средняя запрашиваемая сумма в микрофинансовых организациях (МФО) составила по итогам июня 22 тыс. руб. Это минимум с начала 2020 года и более чем вдвое меньше, чем весной прошлого года, в период жесткого локдауна. Эксперты и участники рынка связывают тенденцию с ростом сознательности граждан и сохраняющимся жестким скорингом со стороны кредиторов.

По данным исследования финансового маркетплейса «Юник24», с которыми ознакомилась «Б», средняя запрашиваемая в МФО сумма займа составила в июне 2021 года 21,95 тыс. руб. Это на 10% меньше, чем в мае, и на 4% меньше, чем в январе. Годом ранее запрашиваемая сумма была вдвое больше — 41,43 тыс. руб.

Время локдауна заемщики стремились обеспечить себе подушку безопасности, так как ситуация была слишком нестабильной и они не могли прогнозировать, когда вернется их привычный уровень дохода, ранее говорили участники рынка. Сейчас граждане стали более здраво оценивать финансовые потребности и брать суммы, более близкие к ним, поясняет гендиректор «Юник24» Юрий Кудряков.

Снижения среднего чека по запрашиваемым в МФО займам в будущем может положительно сказаться на масштабе дефолтов, считает управляющий директор ПКБ Павел Михмель. «Чем больше сумма займа, тем сложнее ее вернуть, особенно категории клиентов МФО с нестабильным уровнем дохода», — рассказывает он. — Заемщики, оформляющие заем только на небольшую сумму, вдвое реже выходят на просрочку, чем те, которые забирают с запасом». В дальнейшем тенденция продолжится, при этом средний чек реальных выдач

существенных колебаний не покажет, уверен господин Кудряков.

● По данным «Юник24», за последние 18 месяцев средняя сумма выданного займа колебалась от 10 тыс. руб. в апреле 2020 года до 15,1 тыс. руб. в сентябре. В июне, по данным аналитиков компании, показатель составил 13,9 тыс. руб. По данным Национального бюро кредитных историй (НБКИ), в 2021 году средний чек займа «до зарплаты» стабилизировался на уровне 8,4–8,5 тыс. руб., то есть достиг примерного уровня начала 2020 года.

Микрофинансисты подтверждают, что заемщики стали грамотнее и умерили аппетиты. После значительного ужесточения требований к потенциальным заемщикам со стороны МФО в марте—июне 2020 года, клиенты, ориентированные на получение займов «до зарплаты», стали обращаться в большее количество компаний единовременно и при этом в большем количестве компаний получали отказ, описывает ситуацию в отрасли директор СРО «МиФ» Елена Стратьева. «Следующим логичным шагом стало снижение финансового аппетита — взять столько, сколько готов выдать тебе проверенный кредитор, а не искать средства везде, подлая отказать», — говорит она. «Люди стали более осмотрительно брать на себя долговую нагрузку», — замечает коммерческий директор МФК «МирКредит» Надежда Димченко. — Сей-

час они не стремятся выбрать всю предложенную сумму».

«Для новых пользователей желаемая сумма и сумма, которую готова дать компания, могут отличаться в разы. Это зависит от уровня кредитной нагрузки, кредитной истории клиента. Такой подход обеспечивает компании определенную страховку — возможность узнать клиента, его поведение. Однако далеко не факт, что повторным пользователям, которых компания знает, она одобрит именно ту сумму, которая запрашивается», — поясняет гендиректор IDP Eurasia в России Ирина Хорошко. После первого погашенного займа на небольшую сумму риск-политики компаний позволяют такому клиенту одобрить большую сумму, но не намного, согласно госпоже Димченко. Компании ужесточили скоринговые модели и придерживаются строгой кредитной политики, выбирая максимально надежных пользователей, заключает госпожа Хорошко.

В результате такой политики и кредиторов, и граждан на фоне падения средней суммы число выдаваемых займов выросло. По данным НБКИ, в июне текущего года количество выданных микрозаймов достигло 2,28 млн штук. Это на 17% больше, чем в начале текущего года, и в полтора раза больше, чем годом ранее, отмечает там.

Полина Трифонова

На правах рекламы

АК «АЛРОСА» (ПАО) приглашает всех заинтересованных к участию в аукционе по продаже нежилого помещения

Общая площадь – 92,5 кв. м, этаж 1

Адрес: Орловская обл., г. Орел, ул. Максима Горького, д. 24, пом. 19

Подробная информация об условиях продажи размещена на сайте компании www.afrosa.ru в разделе «Реализация непрофильных активов, имущества и ТМЦ»

direct mail

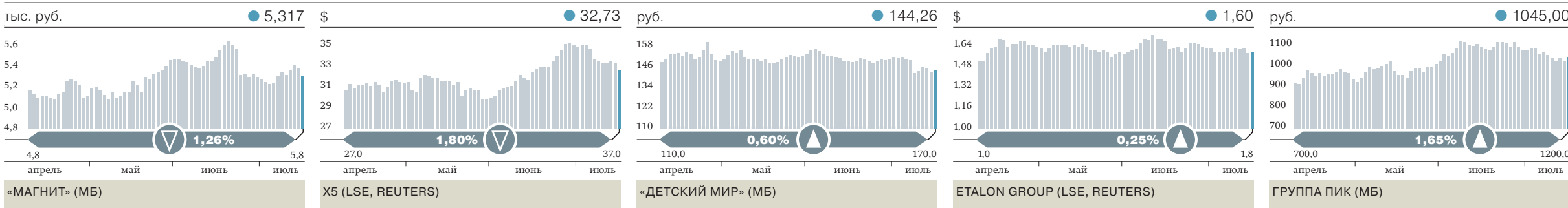
Издательский дом «Коммерсантъ» распространяет вместе с газетой «Коммерсантъ» буклеты и листовки

Распространение осуществляется с розничным и подписным тиражами газеты «Коммерсантъ» в Москве и регионах России

Дирекция по рекламе:
8 (495) 797 6996; 8 (495) 926 5262

реклама

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Экспортные субсидии пойдут по системе «Почта России» автоматизирует предоставление скидок для маркетплейсов

Как выяснил «Б», «Почта России» определена фактическим оператором субсидии на отправку товаров за рубеж через маркетплейсы. Компания будет предоставлять скидки на свои международные тарифы и получать из бюджета соответствующее финансирование. Программа инициирована Минпромторгом, она предусматривает скидку до 50% на отправку посылок за рубеж, в бюджете на нее заложено 1,5 млрд руб. Для администрирования процесса «Почта России» заказала разработку системы за 40 млн руб. Участники рынка поддерживают инициативу, но предлагают расширить субсидии и на других операторов экспресс-доставки.

«Б» обнаружил на сайте regulation.gov.ru, что Минпромторг разрабатывал проект постановления правительства, по которому «Почта России» будет предоставлять скидки до 50% на тарифы на экспорт товаров через маркетплейсы и станет получателем субсидий от государства за эти скидки. О том, что «Почта России» может стать администратором субсидий на международные отправления, рассказывали источники «Б» (см. «Б» от 16 февраля).

Сам проект инициирован Минпромторгом в конце 2020 года. Предполагалось, что в течение трех лет российские маркетплейсы смогут

получить 1,5 млрд руб. субсидий для стимулирования экспорта российских товаров через них. Позднее было решено направить средства на скидки поставщикам маркетплейсов на отправку за рубеж.

3 миллиарда долларов составил рынок трансграничной онлайн-торговли в России, по данным Национальной ассоциации дистанционной торговли

В пресс-службе Минпромторга пояснили, что проект постановления, который запустит программу, должен вступить в силу уже в этом году: «Электронные торговые площадки смогут рассчитывать на получение скидки на тарифы на международные почтовые отправления продукции, произведенной на территории РФ, до 50% от изначального размера тарифа. Чтобы воспользоваться субсидией, маркетплейс должен будет предоставить скидку на свои услуги продавцу продукции, которая будет

равна скидке, полученной владельцем агрегатора на тарифы на международные почтовые отправления».

«Б» также обнаружил на портале госзакупок, что 13 июля «Почта России» уже заключила контракт на разработку информационной системы для администрирования субсидий для недополученные доходы от скидок на тарифы, которые «Почта» предоставляет маркетплейсам и их продавцам при отправке на экспорт. Сейчас тарифы варьируются от сотен до тысяч рублей в зависимости от массы посылки, места назначения и транспорта. Маркетплейсы должны будут завести личный кабинет в системе для обмена информацией с «Почтой». Поставщиком решения выступит компания «Простой бизнес», сумма контракта составила 40 млн руб. В «Простом бизнесе» подтвердили факт сделки, в «Почте России» на запрос не ответили.

Согласно последним оценкам Data Insight и eBay, объем розничного онлайн-экспорта в 2020 году вырос на 42% и достиг \$1,16 млрд. На онлайн-экспорт через крупнейшие маркетплейсы пришлось 38% от общего объема, или \$437 млн. При этом услугами «Почты России» при таком экспорте пользуются 88% продавцов. Весь объем трансграничной онлайн-торговли, по оценкам Национальной ассоциации дистанционной торговли, по итогам прошлого года составил \$3 млрд.

Главная цель нововведения — предоставить поддержку малому и среднему бизнесу, а также способствовать увеличению объема экспорта из России, говорит гендиректор eBay на глобальных развивающихся рынках Илья Кретов. В «AliExpress Россия» отметили, что важно оказывать помощь именно субъектам малого и среднего бизнеса, так как они несут затраты на логистику. По словам Ильи Кретова, eBay готов принимать участие в создании «наиболее удобной для предпринимателей системы получения субсидий». В то же время в компании считают, что и другие ключевые курьерские сервисы должны иметь возможность получать статус распределителя субсидий.

Разработка систем под субсидирование — распространяемая практика, поскольку сам процесс очень требователен к техническим ресурсам и трудоемок, объясняет руководитель направления «Цифровые процессы» IT-компания КРОК Виктор Смирнов. Начало разработки системы до финального утверждения документа оправдано, поскольку необходимо, чтобы система была разработана и как минимум проходила пилотную эксплуатацию, добавляет Виктор Смирнов. В противном случае, предупреждает он, есть риск возникновения ситуации, когда нормативная база принята, но так и не начала работать.

Дмитрий Шестоеров

Осторожно, греки закрываются

Если у туриста до пандемии был забронирован пакетный тур с полетом на Ellinair, мы не можем просто пересадить его на рейс «Аэрофлота» или Aegean, они существенно дороже, это несправедливый продукт, объясняет источник «Б». По его словам, туристам предлагается возможность отправиться в Грецию с доплатой или продолжить переносить поездку. В «Интуристе» заявили «Б», что сейчас у туроператора есть другие партнеры в Греции.

Глава агентства «Персона Грата» Георгий Мохов поясняет, что обязательства перед туристами в сложившейся ситуации в полной мере несут российские туроператоры, с которыми заключались договоры, они могут вернуть средства или оказать услугу. По его словам, проблемы принимающей компании на это никак не влияют. Но Mouzenidis была принимающей компанией практически всех российских туроператоров, и вернуть с депозитов деньги у них в ближайшее время вряд ли получится, добавляет господин Мохов. Выполнить обязательства перед туристами, забро-

нированными отъездом до пандемии, туроператоры в соответствии с решением правительства должны до конца 2021 года. Господин Мохов указывает, что резервов у турбизнеса почти не осталось: полтора года его работа существенно ограничена, и маловероятно, что до конца года ситуация сильно улучшится.

Собеседники «Б» на туристическом рынке предполагают, что приостановкой деятельности Mouzenidis пыталась добиться финансовой поддержки от греческих властей. По аналогичному пути в 2019 году шел туроператор Thomas Cook, который перед крахом вел активные переговоры с потенциальными инвесторами и властями. Но у Mouzenidis шансов на успех есть, так как для Греции туристическая отрасль имеет большое значение, говорит источник «Б». В конце июня греческий портал EMEA Business Voice сообщал об интересе к Mouzenidis владельца группы «Агроком» Ивана Саввида. Представитель бизнесмена заявил «Б», что пока речь идет только о предположениях СМИ.

Александра Мерцалова, Анатолий Костырев

Аграриям повышают ставки

Условия льготного кредитования в АПК могут ужесточить

Большой объем обязательств вынуждает Минсельхоз ужесточить условия выдачи льготных инвестиционных кредитов. Министерство предлагает снизить размер субсидирования процентной ставки по таким займам с действующих 90–100% до 80%. Участники аграрного рынка уверены, что инициатива нарушит экономические модели предприятий, грозит срывом инвестиционных проектов и ростом цен на продукты питания.

Минсельхоз опубликовал проект постановления, который предусматривает с 1 сентября сокращение размера субсидирования процентной ставки по льготным инвестиционным кредитам с действующих 90–100% до 80%. Как сказано в пояснительной записке к документу, мера необходима из-за большого объема принятых обязательств и пролонгации ранее заключенных кредитов на фоне уменьшения на этот год бюджетных ассигнований с 90,88 млрд руб. до 80,22 млрд руб. Обсуждение документа продлится до 27 июля.

По данным «Б», банки выразили резкое недовольство инициативой при обсуждении проекта на площадке Минсельхоза 14 июля. Там отмечалось, что изменение процентной ставки по существующим договорам грозит дефолтом ряду заемщиков, а некоторые банки предупредили об остановке выдачи новых кредитов. В ВТБ, портфель инвестиционных кредитов для АПК которого превышает 127 млрд руб., заверили, что действующие условия программы не предусматривают возможности увеличения ставки. Оптимальным вариантом станет внедрение новых правил только для новых соглашений, так как внесение изменений по уже действующим договорам может оказать негативное влияние на развитие сельского хозяйства, говорят в ВТБ. В Россельхозбанке и Газпромбанке на вопросы не ответили, Сбербанк от комментариев отказался.

В отраслевых союзах уверены, что банки найдут способ перенести дополнительную нагрузку на заемщиков. Руководитель Национальной мясной ассоциации Сергей Юшин говорит, что это грозит участникам отрасли возможными ежегодными расходами в диапазоне от 200 млн руб. до 1 млрд руб. в год. По его словам, на фоне роста себестоимости предприятия могут заморозить инвестиционные проекты, а значит, через несколько лет отрасль ждет стагнация. Директор Плодоовощного союза Михаил Плужков говорит, что только у производителей тепличных овощей объем таких кредитов — 300 млрд руб., а предложение Минсельхоза может увеличить расходы на их обслуживание на 2 млрд руб. в год. Операционные затраты и так

ЦИТАТА



Средства господдержки АПК, включая субсидии, будут доведены до конечных получателей — Дмитрий Патрушев, глава Минсельхоза РФ, 23 июня 2021 года

растают, только в 2020 году рентабельность тепличного овощеводства сократилась в два раза, а дополнительные расходы грозят банкротством предприятий, указывает он.

Президент ГК «Кабош» Дмитрий Матвеев предупреждает, что производители столкнутся с ростом себестоимости продукции, будут вынуждены «экономить» на других статьях, сократить инвестиционные проекты либо поднять цены, и за решение заплатит потребитель. Директор департамента управления инвестициями АПК «Эко-Культура» Юрий Воронов соглашается, что поправки приведут к росту цен. «Предлагается вариант снижения льгот станет еще одним ударом по сельскому хозяйству наряду с существенным удорожанием кормовой базы в молочном производстве, а также ростом цен на минеральные удобрения, средства защиты растений и запчастей в растениеводстве», — говорит гендиректор агрохолдинга «Степь» (входит в АФК «Система») Андрей Недужко. По словам гендиректора ГК «Молвст» Анатолия Лосева, инициатива приведет к снижению инвестиционной привлекательности молочной отрасли.

В Минсельхозе заверили «Б», что условия кредитования, в частности процентная ставка, по действующим кредитам меняться не будут. Но, по данным «Б», при снижении субсидирования ставок до 80% для договоров, заключенных после 1 сентября, Минсельхозу может не хватить средств на новые инвестиционные проекты. В одном из банков считают возможным отказаться от поддержки новых проектов, где достигнута высокая самообеспеченность или есть хорошая рентабельность, без изменения условий по действующим договорам. Сергей Юшин согласен, что можно сократить субсидирование для будущих кредитов и тогда инвесторы будут принимать решения об участии в новых проектах с заранее известными условиями.

Алексей Полухин, Анатолий Костырев

За ржавые корабли придется расплатиться

Правительство вводит ответственность за подъем затонувших судов

Правительство одобрило законопроект, устанавливающий порядок удаления затопленных судов и вводящих ответственность судовладельцев за их поднятие. Уже с марта 2022 года за затонувшее имущество и его подъем придется отвечать собственникам, которые будут обязаны застраховать ответственность. В случае умышленного затопления, отказа сообщить об инциденте или затягивании сроков подъема судовладельцев ждут штрафы до 20 млн руб. Бесхозные суда поднимут за счет регионов, которые смогут их потом продать на металлолом, а разницу с затратами на подъем компенсируют им из бюджета за счет специальных субсидий.

В продолжение кампании по очистке акваторий от затонувших судов правительство одобрило законопроект, устанавливающий порядок удаления затонувшего имущества и ответственность судовладельцев за его поднятие. Об этом «Б» сообщили в пресс-службе правительства, уточнив, что документы будут внесены в Госдуму в установленном порядке.

12 июля в Госдуму был внесен законопроект о присоединении РФ

к Найробийской конвенции (см. «Б» от 9 июля), которая обязывает судовладельца сообщить о факте гибели корабля и нести ответственность за его удаление, если он утонул. При этом сам порядок подъема и механизм действий с уже затопленным флотом описан в подготовленных Минтрансом законопроектах. Документы есть у «Б», они были значительно переработаны в сравнении с версиями, о которых «Б» сообщил 9 ноября 2020 года.

Первый законопроект обязывает судовладельцев поднимать затонувшее имущество во внутренних морских водах, территориальном море и прилежащей зоне РФ, а также на Севморпути. Собственники судов должны страховать флот для покрытия ответственности за его удаление. «Документ должен быть обязательным, как полис автострахования при покупке машины, ведь цена подъема корабля из-под воды может превышать 20 млн руб., а их только в акватории Дальневосточного федерального округа выявлено более 600», — подчеркнул премьер-министр Михаил Мишустин на заседании правительства 15 июля.

Бесхозные суда будут подниматься за счет регионов, которые

получат субсидию из бюджета на софинансирование расходов по удалению и утилизации затонувших судов. Ее размер будет покрывать разницу между затратами на удаление судна и доходами от его реализации. Как подчеркнул Михаил Мишустин, эти решения помогут регионам «плотно заняться расчисткой бухт от ржавых кораблей» и снизить нагрузку на окружающую среду.

При этом в отношении внутренних водных путей документ лишь запрещает умышленное затопление и обязывает собственников удалить затонувшее имущество. Собседник «Б», знакомый с ситуацией, поясняет, что на реке очень много затопленных объектов. Нужно проводить ревизию и выделять значительные суммы на подъем, в связи с чем было принято решение пока ввести новые правила на море и уже потом думать об их расширении, рассказывает он.

Предполагается, что законопроект должен вступить в силу 1 марта 2022 года, при этом обязательства по страхованию начнут действовать через год — в марте 2023 года.

Второй законопроект, вносящий поправки в Кодекс об администра-

тивных правонарушениях, предусматривает введение штрафа за несоблюдение сроков предоставления информации и удаления затонувшего судна от 100 тыс. до 5 млн руб., за умышленное затопление — 3–20 млн руб. Он поясняет, что если у судна нет страховки, то по Найробийской конвенции его вообще не вывезут из порта.

Это обычная практика, когда при присоединении к международным конвенциям, чтобы обеспечить ее эффективное применение, вносятся изменения во внутреннее законодательство, говорит управляющий партнер юридической фирмы Navicus.Law президент Ассоциации морского права (RUMLA) Константин Краснокутский. Большинство значимых морских конвенций практически дословно переписаны в Кодекс торгового мореплавания, добавляет он. В случае с Найробийской конвенцией, отмечает юрист, законодатель пошел дальше и решил попытаться разобраться с проблемой затонувших судов, в том числе за счет высоких штрафов.

Анастасия Веденеева

Аттракционам пересчитали персонал

«Замания» вступила в конфликт с ВТБ из-за льготных кредитов

Сети развлекательных центров «Замания» не удалось добиться от ВТБ полного списания кредита, полученного в прошлогодний lockdown в рамках поддержки пострадавшего от COVID-19 бизнеса. Условием было сохранение более 90% персонала с 1 июня 2020 года по 1 марта 2021 года. Но правительство изменило правила подсчета численности работников, что дало возможность банку отказать в списании. С той же проблемой столкнулись и другие компании, получившие кредиты в Сбербанке и Промсвязьбанке.

Владелец сети развлекательных центров «Замания» Павел Ковшаров попросил бизнес-омбудсмена Бориса Титова вмешаться в спор с банком ВТБ. Копия обращения есть у «Б». Речь идет о кредите на 44,5 млн руб., который компания получила в июне 2020 года в рамках поддержки наиболее пострадавших отраслей от ограничений, связанных с пандемией. Как отмечает господин Ковшаров, особенностью программы было полное списание кредита при условии, что к 1 марта 2021 года предприятие сохранит штат на 90%. При сохране-

нии персонала на 80–90% предполагалось списание 50% долга. Правительство субсидировало банкам выдачу бизнесу таких займов.

С 1 июня 2020 года по 1 марта 2021 года «Замания» не только выполняла условия, но и нарастила штат, тем не менее ВТБ отказался списывать задолженность полностью, пишет Павел Ковшаров. Как сказано в обращении, при заключении договора использовались данные отчетности в ПФР о застрахованных лицах на 1 июня 2020 года. Но ВТБ «в одностороннем порядке» изменил условия и пересчитал численность персонала на основе данных ФНС за апрель 2020 года. В итоге показатель сохранения штата упал ниже 90%, что повлекло списание только 50% кредита, продолжает господин Ковшаров. «Замания» также обратилась в Арбитражный суд Москвы с заявлением об признании действий банка незаконными. Предварительное судебное заседание назначено на 7 июля.

В аппарате Бориса Титова подтвердили получение обращения. Руководитель экспертного центра при бизнес-омбудсмене Антон Свириденко говорит, что с 1 декабря 2020 года в аппарат поступило около 100

аналогичных жалоб от других компаний на действия других банков. По его словам, изначально правила требовали сохранения персонала по состоянию на 1 июня 2020 года, на что и ориентировался бизнес. Но 30 ноября после изменения постановления правительства банки-кредиторы начали определять численность работников заемщиков, исходя из более ранних сведений, которые были в сервисе ФНС. При обращении за кредитом до 25 июня отражалась информация о работниках за апрель, а если после 25 июня — за май, поясняет Антон Свириденко. В итоге у ряда заемщиков «задний часик» изменились условия. В основном такие договоры заключали в Сбербанке, ВТБ и Промсвязьбанке, говорит господин Свириденко.

В ВТБ заявили, что при определении процента списания задолженности руководствовались принятым постановлением правительства с учетом внесенных изменений, а также данными ФНС. «Мы консультируем клиентов по всем вопросам механики работы госпрограмм», — говорят в банке. В Сбербанке также заявили, что действовали строго в соответствии с по-

становлением. В Промсвязьбанке подтвердили, что некоторые заемщики выразили несогласие с результатами мониторинга численности персонала.

Как отмечает Антон Свириденко, бизнес-омбудсмен обращался в Минэкономику с предложением о корректировке правил программы, но получил отказ. В такой ситуации наиболее действенным способом урегулирования споров становится суд, указывает он. Старший юрист судебной практики Stowe CRS Legal Евгений Шкинов отмечает, что вносимые в законодательство поправки не имеют обратной силы, но суд скорее встанет на сторону банка, даже при наличии некоторых правовых коллизий, поскольку обратное означало бы, что измененное постановление не подлежит применению. Впрочем, директор департамента корпоративного права юридической компании РКТ Елена Кравцова считает, что банки формально подошли к выполнению условий, и суды могут поддержать заемщиков, если те подтвердят соответствие численности работников.

Анатолий Костырев

Тенденции/банки

Банк по карману

Кто и зачем развивает экзотичные кредитные организации

Появившийся еще на заре создания российской банковской системы сегмент экзотичных банков в последнее время получает новое развитие. Теперь их начинают развивать в первую очередь участники рынка интернет-коммерции, например Wildberries, Ozon и Яндекс. Они не отказываются от работы с крупными независимыми банками, но, например, платежные сервисы предпочитают организовывать через собственные кредитные организации. Так, маркетплейсы замыкают внутри экосистемы деньги и, что еще более важно, информацию о клиентах, отмечают эксперты. По их мнению, следующим банкам могут проявить интерес девелоперы, но сами участники рынка пока не видят признаков этого.

В конце прошлого года крупнейший онлайн-маркетплейс Wildberries приобрел «Стандарт-Кредит», банк из четвертой сотни по активам (см. «Б» от 11 декабря 2020 года) — разовая сделка, на которую можно было и не обратить внимания. Однако уже в этом году Ozon и Яндекс приобрели Оней-банк (ныне Озон-банк) и «Акрополь» из той же четвертой сотни. Банкиры рассказывали, что хочет купить небольшую кредитную организацию и Aliexpress.

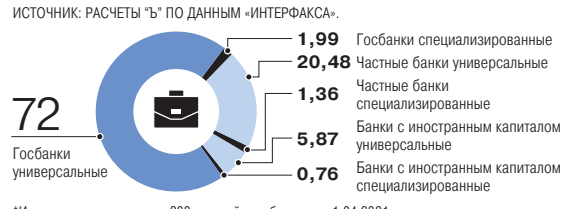
Задачи при этом интернет-ритейлеры решают довольно специфические. Так, купившие небольшие кредитные организации Ozon и Wildberries сразу заверили, что на первом этапе не рассматривают реализацию кредитных продуктов (см. также интервью). «Интеграция финансовой организации в первую очередь позволит нам ускорить развитие существующего платежного сервиса на площадке, сделать взаиморасчеты с покупателями и продавцами еще более удобными и быстрыми для всех сторон, оперативно решать возникающие вопросы без участия посредников», — пояснили «Б» в Wildberries. В Яндекс и Aliexpress отказались комментировать свои планы по развитию банковского бизнеса.

Финансисты на хозяйстве

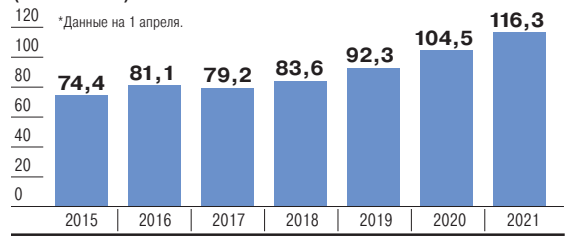
Нынешний интерес ритейлеров к экзотичным банкам — уже третья волна использования на рынке этой схемы. Отраслевые кредитные организации были даже во времена СССР: Агропромбанк обслуживал сельскохозяйственные предприятия, Промстройбанк — промышленность, Жилсоцбанк — коммунальное хозяйство. После развала Союза на их базе появились десятки новых банков, нередко сохранявших отраслевую специфику. В 1990-х почти каждое более или менее крупное предприятие считало своим долгом иметь карманный банк. Но серия кризисов изменила отношение бизнеса к экзотичным банкам: они стали уходить в прошлое.

КАК РАЗВИВАЛИСЬ РОССИЙСКИЕ ЭКЗОТИЧНЫЕ БАНКИ

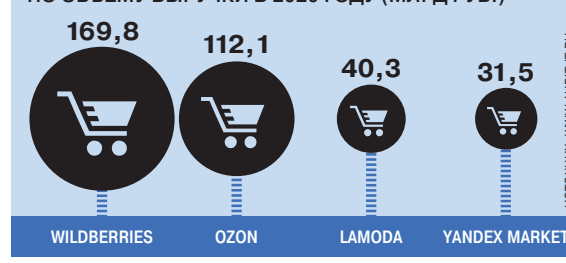
РАСПРЕДЕЛЕНИЕ АКТИВОВ В РОССИЙСКОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ (ТРЛН РУБ.)*



КАК РОСЛИ АКТИВЫ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ (ТРЛН РУБ.)*



КРУПНЕЙШИЕ ОНЛАЙН-МАРКЕТПЛЕЙСЫ РОССИИ ПО ОБЪЕМУ ВЫРУЧКИ В 2020 ГОДУ (МЛРД РУБ.)



В 2012–2013 годах пошла новая волна создания экзотичных банков: собственными кредитными организациями обзавелись крупные иностранные автоконцерны. На конец прошлого года в России существовало семь экзотичных банков автопроизводителей: РН-банк (Renault Nissan), Тойота-банк (Toyota), Фольксваген-банк Рус (Volkswagen), БМВ-банк (BMW), МС-банк Рус (Mitsubishi), Мерседес-Бенц банк Рус (Mercedes-Benz), банк «ПСА Финанс Рус» (Peugeot Citroen).

«Развитие автопрома и потребление рынка в кредитах представляют таким банкам стабильную клиентскую базу — розничные покупатели, автдилеры, — говорит младший директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Анатолий Перфильев. — Синергия автопроизводителей с банками образует экосистему в узком смысле, поскольку в большинстве случаев не предполагается ее дальнейшее расширение».

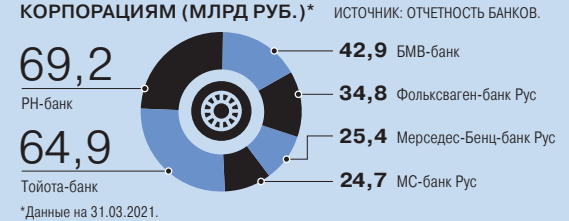
У экзотичных автобанков нет самостоятельной цели роста, только поддержка продаж продукции автопроизводителя и оказания сопутствующих финансовых услуг (например, выпуск карт для удобства погашения кредита), а основной источник финансирования их деятельности — автоконцерны. Поэтому доля экзотичных автобанков невелика — 0,34% от совокупных чистых активов всей российской банковской системы. Так, например, в 2021 году банк «ПСА Финанс Рус» ушел с рынка в результате финансовых проблем головной корпорации. В то же время в автокредитовании эти банки удерживают до четверти всего сегмента.

Платежи за закрытыми дверями

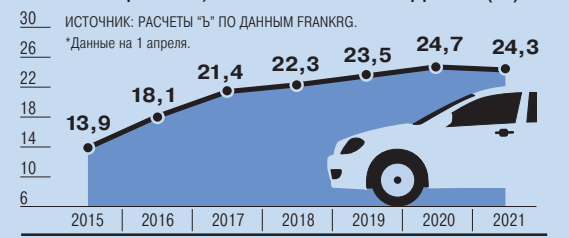
Управляющий директор рейтингового агентства НКР Станислав Волков отмечает, что сегодня создание экзотичных банков чаще связано со стремлением предоставить современные платежный сервис и при этом ограничить доступ чужих банкам к информации о своих клиентах, что особенно актуально для интернет-ритейлеров, причем не только в России. Руководитель практики консалтинга в финансовом секторе PwC в России Артем Асанов согласен, что игроки электронной коммерции идут в финансовый сектор, чтобы оставить деньги внутри экосистемы.

Кроме того, отмечает господин Волков, для российских компаний покупка банковской лицензии (то есть банка без бизнеса) часто выглядит привлекательнее партнерства со

ПОРТФЕЛИ АВТОКРЕДИТОВ БАНКОВ, ПРИНАДЛЕЖАЩИХ АВТОМОБИЛЬНЫМ КОРПОРАЦИЯМ (МЛРД РУБ.)*



КАК МЕНЯЛСЯ ДОЛЯ БАНКОВ, ПРИНАДЛЕЖАЩИХ АВТОКОРПОРАЦИЯМ, НА РЫНКЕ АВТОКРЕДИТОВ (%)



КАК МЕНЯЛИСЬ АКТИВЫ БАНКОВ, ПРИОБРЕТЕННЫХ ОНЛАЙН-РИТЕЙЛЕРАМИ (МЛРД РУБ.)*



сторонними кредитными организациями, поскольку многие собственники российских банков готовы полностью выйти из этого бизнеса и цена лицензии невелика».

Купив банк, что дешевле и быстрее, чем запускать его с чистого листа, маркетплейсы, по словам господина Асанова, как правило, начинают с платежных услуг. Они связывают потребителей и поставщиков внутри экосистемы, легко реализуемы на базе практически корпоративных решений и масштабируемые даже за пределы основной деятельности.

В качестве примера эксперты приводят аргентинскую Mercada Libre, зарегистрированную в США и управляющую рядом онлайн-площадок. В 2012 году она начала развивать Mercada Pago, которая занималась платежами внутри группы, а теперь активно выходит за ее пределы. В 2020 году объем платежей Mercada Pago вне платформы Mercada Libre вырос на 150%.

Следующим этапом для развития таких банков станет создание линейки кредитных продуктов. Они могут быть реализованы «как для потребителей, например расписка и др., так и для поставщиков, в частности кредитование под склад, и потенциально очень выгодны для платформы и всех ее участников», считает господин Асанов. Однако, по его словам, этот этап гораздо более сложен в реализации — необходимо управлять кредитным риском, а это требует серьезных компетенций, данных и технологий».

Критическая масса клиентов

Эксперты отмечают, что следующей отраслью, которая может начать генерировать экзотичные бан-

ки, вероятно, станет девелопмент. Управляющий партнер ФГ «Дмитрий Донской» Дмитрий Курбатский считает, что с учетом цифровизации девелоперского бизнеса и тотального ухода в онлайн, в том числе по сделкам по продаже квартир, девелоперы накопили «критическую массу клиентов», для обслуживания которой может потребоваться банковская лицензия: «Помимо ипотеки это и счета эскроу, карты, программы лояльности, депозиты, ломбардное кредитование под залог недвижимости».

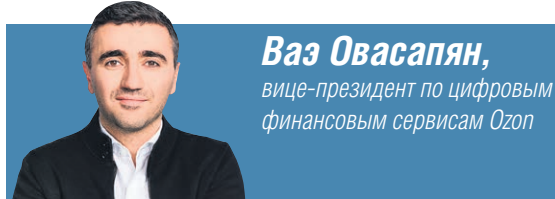
Директор департамента внутреннего аудита и управления рисками компании ФБК Grant Thornton Роман Кеннигсберг согласен, что крупные девелоперы могут пойти по пути комплексного обслуживания клиентов с участием банков.

Однако опрошенные «Б» крупные застройщики сейчас не владеют экзотичными банками и пока не готовы идти в этот сегмент. По словам собеседника «Б» из числа девелоперов, выступавшего ранее совладельцем одного из небольших банков, он вынужден выйти из капитала кредитной организации из-за ужесточения регулирования. «Реальность рынка недвижимости сейчас такова, что скорее банки де-факто уже владеют некоторыми, в том числе крупнейшими, застройщиками», — добавляет начальник управления недвижимости и девелопмента корпоративного бизнеса банка «Открытие» Олег Шнишкин.

Впрочем, тот факт, что сейчас застройщики не готовы к выходу на банковский рынок, не исключает того, что это произойдет в будущем. По мнению управляющего партнера BMS Group Алексея Матюхова, «в первую очередь девелоперы останавливаются, что одним из ключевых банковских продуктов в этом случае будет ипотека, а она наиболее требовательна к стоимости и долгосрочности фондирования». При этом, по его словам, к открытию эскроу-счетов и расчетно-кассовому обслуживанию готово подавляющее число девелоперов и они уже сейчас могли бы приобрести для этого банки.

«Девелоперы ищут дополнительные источники доходов — оформление операций с недвижимостью, отделка и меблирование, выкуп квартир, trade-in», — отмечает Анатолий Перфильев. Оказание финансовых услуг (кредитование, РКО) будет способствовать формированию экосистем застройщиков, поэтому в перспективе не исключены покупки девелоперами банков, полагает он. Хотя, признает эксперт, массовый тренд вряд ли станет. В целом возможность приобрести банк, по мнению господина Перфильева, есть только у самых крупных застройщиков, способных инвестировать в такие системно значительные суммы.

Максим Буйлов,
Ксения Деметьева,
Полина Трифонова,
Ольга Шерункова,
Халиль Аминов



Ваз Овасяпян,
вице-президент по цифровым финансовым сервисам Ozon

«У нас нет цели сделать большой универсальный банк»

Для чего онлайн-ритейлеру нужен экзотичный банк, «Б» рассказал вице-президент по цифровым финансовым сервисам Ozon Ваз Овасяпян.

— Сегодня компании e-commerce активно покупают банки. Вы не стали исключением. Зачем Ozon нужен банк?

— У Ozon очень много и клиентов, и покупателей, и продавцов. Стратегическая задача финтех-направления в отношении этих клиентов — обслуживать как можно больше финансовых потребностей, связанных с бизнесом Ozon. Мы понимаем, какие продукты нужны клиентам, поэтому сейчас строим под них инфраструктуру, банк — ее часть.

— Вы купили маленький банк потому, что там меньше придется переделывать?

— Мы хотим быстрый, гибкий, удобный банк под наши специфические нужды. Если покупаешь глобальный, универсальный банк, у него IT-системы зачастую построены 20 лет назад. Средний возраст наших разработчиков меньше 30 лет, они уже работают на других языках программирования. В то же время банк, который мы купили, имеет очень хорошую историю: там были понятные акционеры, чистая, прозрачная деятельность. Для нас это то же самое, что создать с нуля, но так быстрее.

— Но небольшой банк придется докапитализировать...

— Тут вопрос, какие ты продукты делаешь. Многие платежные продукты не требуют большого капитала. А капитальные кредитные продукты, по крайней мере большую их часть, мы будем делать или уже делаем с банками-партнерами. С точки зрения финтеха мы работаем по гибридной модели.

Например, Ozon Invest — наша платформа кредитования продавцов маркетплейса. Там уже много финансовых партнеров: банки и микрофинансовые организации. Нам нравится

стратегия партнерств, мы даем большой выбор клиентам там, где он важен, например в кредитовании. В некоторых аспектах нам важен продукт как платежный инструмент — очень нативный, бесшовный и потому удобный. Это можно сделать, только когда ты контролируешь полностью свою IT-инфраструктуру. В том числе поэтому был нужен собственный банк.

— Как строится при этом партнерство Ozon с крупными банками?

— Мы взаимодействуем с клиентом, а банк предоставляет все, что связано с фондированием. Большую часть продуктовой составляющей мы стараемся взять на себя. В кредитовании важно иметь бесшовный продукт, потому что если клиент в онлайн-режиме покупает или продает, то не может долго ждать, пока к нему кто-то придет заключать договор. Вот эта продуктовая связность с интерфейсом Ozon достаточно важна.

— Скоринг проводите вы или банк-партнер?

— У нас очень сильная команда с точки зрения работы с данными. А у банков своей взгляд, они выстраивают правила, поэтому что принимают риски. Но в XXI веке никто вручную ничего не смотрит. Есть четко заданные правила, критерии, метрики, модели. Мы садимся с банком-партнером и согласовываем правила, они общие, поэтому тут уже не так важно, где именно скоринг, важные договоренности и скорость.

— Почему для кредитования вы создали свою микрокредитную организацию? У «Озона» есть возможность фондировать довольно дешево, почему нельзя направлять эти средства в банк на кредитование?

— МКК «Озон Кредит» выступает на платформе Ozon Invest равноправным игроком на общих условиях, но со своей спецификой продукта. Также важно, что в целом эти бизнесы — торговый маркетплейс и финансовые сервисы, которые развивает моя команда, — должны быть структурно разделены. Наша стратегия не предполагала использования возможностей «фондирования» со стороны «большого» Ozon.

— Собственный банк всегда будет лишь для расчетов или только на текущем этапе?

— Сложно в моменте сказать, что будет в долгосрочной перспективе, потому что рынок очень динамичный. На данный момент мы видим стратегию, сконцентрированную на платежных инструментах. Мы понимаем, что у нас есть очень большие преимущества. Очень много транзакций происходит на платформе, мы можем дать еще большее удобство нашим клиентам через какие-то инструменты лояльности. И в платежах понятно, как мы можем достаточно быстро вырасти.

У нас есть Ozon Card, дебетовый продукт, который, как мы видим, на практике хорошо работает — более миллиона активаций, есть спрос со стороны клиентов. Безусловно, когда есть хороший платежный продукт для клиентов, логично предлагать и другие нишевые продукты. Есть только один вопрос: сможете ли вы изобрести хорошие продукты?

— Но уже изобретено много хороших продуктов, которые вы можете предлагать, имея большое количество клиентов.

— Концепция, которая заключается в том, что у меня есть много трафика, я что-нибудь сделал, и клиент придет, не работает или работает очень ограниченно. У всех больших игроков России 30–80 млн клиентов. Но клиент не является чьим-то определенным, он смотрит на ценность. Ценность финтеха Ozon сейчас строится вокруг e-commerce-бизнеса.

— Вы рассматриваете возможность слияния с крупным банком? Не на уровне обмена клиентами, а создания экосистем? Или сейчас крупные игроки в e-commerce считают, что они лучше знают клиента и научат банки делать финансовый бизнес?

— Мы точно не думаем, что кого-то можем учить. Но у нас есть расхожая фраза, что клиенту не нужен кредит, ему нужен товар, то есть ему в чистом виде не нужен банк. Мы, очевидно, приверженцы этой философии: клиенту нужны инструменты для достижения его основной цели, для удовлетворения его потребностей. Для наших клиентов мы такое можем сделать. Почему не при помощи создания экосистем? Потому что на сложных продуктах с большим игроком сложно получать взаимодействие, будут риски, интересы будут разные.

— Но крупные банки, которые строят экосистемы, считают, что смогут закрыть все потребности клиента. Они ошибаются?

— Если экосистема — про единую авторизацию и все, что упрощает жизнь, это хорошо. Но если компания становится огромным конгломератом, то однажды появляется обратное свойство. Теряется фокус. Мы верим в союз финтеха и e-commerce, нашим продавцам и покупателям очень нужны удобные финансовые продукты для того, чтобы покупать онлайн или продавать онлайн. Поэтому, когда мы говорим про универсальный банк, в России много хороших универсальных банков. Но у нас нет цели сделать большой универсальный банк, у нас есть цель сделать хороший банк под потребности именно нашего клиента.

Интервью взял Максим Буйлов

Цена вопроса



Максим Налютин,
руководитель группы по оказанию услуг компаниям финансового сектора «Делойт», СНГ

Многие компании, достигнув значительного размера, начинают задумываться о создании собственного банка или финтех-структуры. На первый взгляд, это позволяет предложить клиентам более интересную линейку финансовых продуктов, значительно сократить затраты организации финансовых услуг, получить контроль над крупными денежными потоками. Но действительно ли это столь выгодно, как кажется на первый взгляд, и какие необходимо учесть нюансы?

Создание банка в рамках крупной бизнес-группы — довольно традиционная стратегия. В качестве примеров можно вспомнить различные форматы взаимодействия между основным и финансовым бизнесом. В первую очередь вспоминаются банки, которые входили в крупные промышленные холдинги в России в 1990-х и 2000-х годах, банки почтовых операторов, которые широко представлены по всему миру, а также экзотичные банки крупных автопроизводителей. В современной постиндустриальной экономике существует большое количество примеров, когда банки создаются телекоммуникационными компаниями или крупными интернет-ритейлерами.

Не каждый бизнес осилит собственный банк, но тот, кто справится, имеет шанс получить значительную выгоду, если этот банк «долетит» до самокупаемости

При этом сформировать действительно сильный и стабильный банковский бизнес получается далеко не у каждой компании, и значительное число таких инициатив приходится сворачивать после окончания инвестиционной фазы. Во многом ситуация связана с тем, что банковский бизнес во всем мире очень специфичен и сильно отличается от любой другой деятельности. Основным драйвером здесь выступает регулирование, которое накладывает большое количество требований и ограничений на деятельность компании, что приводит к значительным затратам на операционную деятельность.

Эти затраты вызваны необходимостью вложений в специализированную банковскую инфраструктуру и наем высокооплачиваемого персонала, обладающего необходимой квалификацией. Также в условиях активной конкуренции со стороны крупнейших профильных игроков ставки по большинству продуктов постоянно снижаются, что приводит к планомерному падению доходности.

Сейчас необходимо рассматривать вход в банковский бизнес как новое стратегическое направление, которое потребует значительных инвестиций в среднесрочной перспективе, но при должном подходе позволит получить значительную синергию к основному бизнесу.

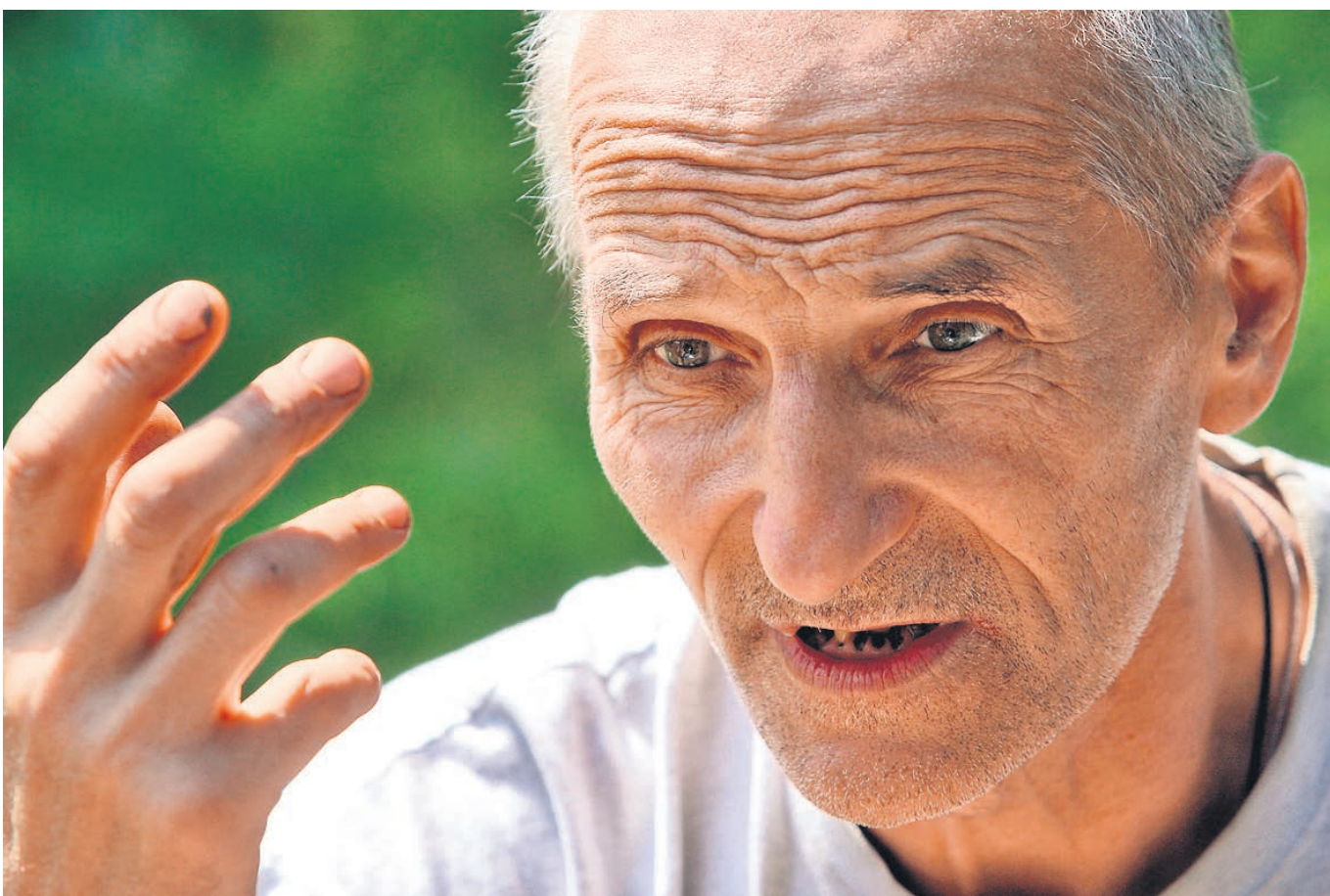
Для рынка электронной коммерции такой подход представляет возможность предложить финансовые услуги не только конечным покупателям, но и поставщикам. Дополнительно стоит оценить возможность монетизации поведенческой информации о клиенте, которая хорошо комбинируется с уже имеющейся у ритейлера информацией. Это позволит улучшить качество сегментации клиентов и возможности кросс-продаж.

С другой стороны, для компаний, которые заинтересованы в оказании финансовых услуг под собственным брендом, но не готовы к длительной инвестиционной фазе, остается возможность партнерства с уже существующими банками. Они могут предложить формирование пакета продуктов по принципу White Label, когда клиент видит уже знакомый бренд, но все техническое сопровождение берет на себя банк. Подобный подход уже доказал эффективность в западных странах, так как позволяет компании получить возможность быстрого запуска всей линейки основных финансовых продуктов для клиентов и оперативного масштабирования данного направления бизнеса.

культура

Космический скоморох

Умер Петр Мамонов



НЕКРОЛОГ

На 71 году жизни в московской больнице умер от осложненного COVID-19 Петр Мамонов — музыкант, актер, танцор и проповедник.

Хотя основатели группы «Звуки Му» Петр Мамонов и Александр Липницкий учились в одной московской школе — 30-й на Большом Каретном, «Звуки Му» не были, подобно, скажем, «Машине времени», школьной группой, выросшей в профессиональный коллектив. Несмотря на то что уже в школьные годы Петр Мамонов славился талантом танцора и собрал во дворе собственную рок-группу, до возникновения «Звуков Му» ему предстояло пройти долгий путь, который включал в себя работу наборщиком в типографии, массажистом, грузчиком, лифтером, кочегаром, а также заведующим отделом писем в журнале «Пионер» и переводчиком со скандинавских языков (эту профессию он унаследовал от матери).

Когда на московском горизонте появилась группа «Звуки Му», сложно было поверить в то, что на сцене — человек, проживший целую жизнь и несколько раз едва не сведший с ней счеты в бесконечных драках и алкогольном угаре. Шрам от удара напильником в грудь был такой же частью мамоновской легенды, как и крики из зала «Петя, отец родной!», зафиксированные в его многочисленных биографиях. Водка пилась ведрами, но и песни сочинялись десятками. Пока школьный друг Липницкий налаживал контакты с импозантными ленинградскими контркультурщиками и устраивал им концерты на Николойной Горе, Мамонов сидел в коммуналке в Чертаново и изливал душу в тексты, которые однажды пропел под гитару Артему Троицкому. Критик немедленно предложил товарищу собрать группу. В нее наряду с Алек-

сандром Липницким на бас-гитаре вошли младший брат Мамонова Алексей Бортничук и клавишник Павел Хотин.

В январе 1984 года в актовом зале родной школы певца и басиста прошел первый концерт «Звуков Му», в котором также приняли участие «Браво», Сергей Рыженко, Владимир Рацкевич и Виктор Цой. К этому моменту «отцу родному» было 32 года, и на многих популярных коллег он мог смотреть свысока хотя бы в силу возраста. Но не только. Мамонов и его коллеги представили публике уникальный образец действия, который Артем Троицкий, мастер наклеивать прилипчивые ярлыки, назвал «русской народной галлюцинацией». В сценическом присутствии Мамонова сошлись шестидесятилетний тансинг, болезненная пантомима и площадное скоморошество. Петр Мамонов сознательно уходил в своем рок-ролле от героической позы, ему было интересно вывести на сцену героя-аутсайдера, показать зрителю темную сторону, на которой ему не раз доводилось бывать в собственной жизни.

Этот же герой появился в лаконичных, острых как бритва текстах, не имевших ничего общего с текстами русскоязычных рокеров 1980-х. Первый альбом «Звуков Му» «Простые вещи» появился только в 1988 году, и на нем вышли песни, вошедшие буквально в золотой фонд отечественной музыки: «Серый голубь», «Источник заразы», «Досуги-буги» и другие. Их нередко называли русским панком, хотя, по сути, это было своего рода рок-кабаре, восходящее к Talking Heads и Тому Уэйтсу.

Именно перспектива открытия «русского панка» привела в студию «Звуков Му» композитора и продюсера Брайана Ино. Этот альянс должен был дать толчок международной карьере «Звуков Му», для которой разразившаяся в стране перестройка расчистила дорогу. Диск «Zvci

Ki Mu», записанный с именитым англичанином, был поддержан большим международным турне. Однако «Звуки Му» не только не стали международными звездами, но по приезде на родину вовсе распались. Мамонов видел будущее группы совсем не так, как Ино, и не так, как его коллеги. Фактически классический состав «Звуков Му» просуществовал в режиме регулярно записывающейся и концертирующей группы всего четыре-пять лет. Остальное время это были Мамонов и его аккомпаниаторы, состав которых неоднократно менялся.

В 1990-е Петр Мамонов всерьез занялся театральной карьерой. В 1992-м вышел спектакль «Лысый бременец», и в дальнейшем театральные эксперименты артиста все меньше были похожи на «зрительское» искусство. Зато Мамонова полюбили кинокамера. Во времена перестройки кино он блистал в «Игле» Рашида Нугманова и «Такси-блюз» Павла Лунгина. Но настоящей кинозвездой он стал, когда Лунгин снял его в «Острове» в роли монаха-отшельника и в «Царе» в роли Ивана Грозного. Этих двух лент и неожиданный для многих истового воцерковления Мамонова хватило для того, чтобы в глазах народных масс он превратился в самого популярного русского проповедника. Близкий друг протоиерея Дмитрия Смирнова, Мамонов стал использоваться цитаты из его проповедей и собственные жизненные наблюдения в интервью и творческих встречах, нередко повторяясь, что для проповедника совсем не грех. Мамонов продолжал сниматься и давать концерты, но к своему 70-летию, которое отметил за несколько месяцев до смерти, пошел в роли, полностью противоположной образу хулигана с Большого Каретного. — в роли проводника в православный космос. И эта роль удалась ему не хуже, чем все предыдущие.

Борис Барабанов

спорт

ФУТБОЛ

Глубоко пнули

РФС обсудил предстоящие реформы

Российский футбольный союз (РФС) впервые обсудил вопрос радикального реформирования отечественного футбола, анонсированного на этой неделе. После заседания исполкома РФС стало понятно, что оно, по замыслу структуры, должно быть многослойным и коснуться не только формата чемпионата страны, но и, например, лимита на легионеров, а также национальной сборной, которая на следующей неделе получит нового главного тренера вместо отправленного в отставку после провала на чемпионате Европы Станислава Черчесова.

На вчерашнем заседании исполкома Российского футбольного союза состоялась первая презентация вариантов реформирования чемпионата страны в различных дивизионах, включая высший — Российскую премьер-лигу (РПЛ), — для представителей ключевого органа структуры. РФС, подготовивший эти варианты в сотрудничестве с голландской компанией Нурекс, впервые рассказал о них в начале недели (см. «Ъ» от 14 июля). Необходимость реформ он обосновывал «стагнацией» российского футбола «в экономическом смысле» и падением спортивных результатов. В момент начала работы над ними речь шла прежде всего о превратившихся в привычные еврокубковые провалы клубов, но теперь к ним добавился и провал не вышедшей из группы на чемпионате Европы сборной России. РФС хочет получить в результате реформ «большее количество прямых конкурентов в таблице, почти полное избавление от пустых игр, в которых не решается ничего» и благодаря этому повысить интерес к чемпионату. Организация выражала уверенность в том, что эффект от реформ будет глубоким. Она указывала на то, что, «меняя формат и повышая привлекательность каждого матча, мы увеличиваем среднюю аудиторию», а «это, в свою очередь, влечет рост выручки». Дополнительные же доходы «позволяют клубу инвестировать в дальнейшее развитие». Реформы должны вступить в силу в 2022 году, то есть через сезон.

В опубликованном РФС документе содержались четыре формата чемпионата РПЛ, альтернативных существующему. После исполкома его президент Александр Дюков по крайней мере определил форматы-фавориты, сказав, что «преимущественный — 16 команд в РПЛ». Сохранение нынешнего числа участников чемпионата предусматривают два варианта. Еще два предполагают их увеличение до 18 и 20 клубов. Впрочем, Александр Дюков оговорился, что работа по их изучению далека от завершения и «будет еще несколько подходов до того, пока мы примем решение».

На самом деле процесс футбольного реформирования коснется отнюдь не только принципов розыгрыша чемпионата страны. Александр Дюков также признал актуальность вопроса о лимите на легионеров в высшем дивизионе. Сейчас в клубной заявке из 25 игроков может быть 8 иностранцев. Александр Дюков неожиданно открыто признался, что «является противником лимита», а «оптимальной» будет система, в которой его нет. Между тем эта точка зрения явно вступит в противоречие с точкой зрения государственных органов, отвечающих за развитие спорта. Тема легионеров поднималась на недавнем совещании у вице-преьера РФ Дмитрия Чернышенко.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ БОКС

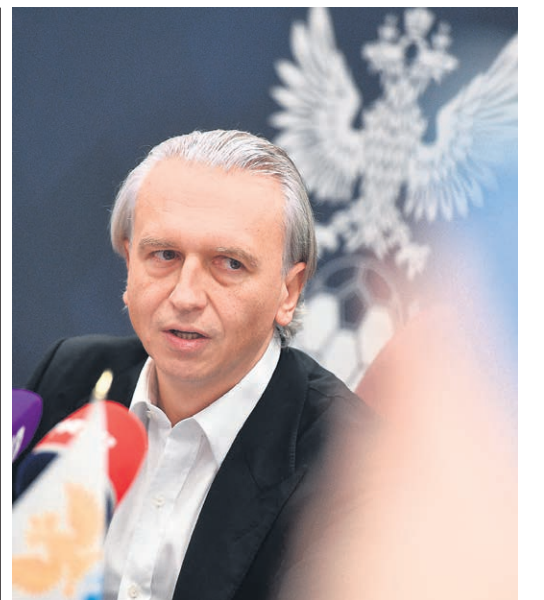
У Сауля Альвареса появился российский вариант

Бой с Дмитрием Биволом рассматривается в качестве альтернативы его поединку с Калелем Плантом

У одного из самых ярких российских бойцов, чемпиона мира в полутяжелом весе (до 79,4 кг) Дмитрия Бивола появился шанс в ближайшем месяце встретиться с главнейшей звездой современного бокса мексиканцем Саулем Альваресом. Бой с Биволом представители Альвареса рассматривают в качестве альтернативного варианта поединку за статус абсолютного чемпиона в суперсреднем весе (до 76,2 кг) с британцем Калелем Плантом.

О том, что Дмитрий Бивол может встретиться с Саулем Альваресом, сообщил ESPN со ссылкой на свои источники. По их данным, представители Альвареса по-прежнему ведут переговоры с командой Калеба Плана о бое 18 сентября, но недавно «возник новый вариант», связанный с матчем против российского бойца, владеющего поясом Всемирной боксерской ассоциации (WBA) в «сместном» суперсреднем весе — категории Плана — полутяжелом весе. Известный промоутер Эдди Хирн отказался от комментариев по поводу выбора соперника для Сауля Альвареса, сообщив лишь, что «прилагает все усилия, чтобы устроить его следующий бой в сентябре» и рассчитывает вскоре официально объявить о нем.

Сауль Альварес — главная звезда современного бокса, он находится на верхней строчке в рейтингах лучших бойцов вне зависимости от весовой категории большинства авторитетных ресурсов. Бой с Калелем Плантом мог бы стать очень значимым событием в его биографии. Сауль Альварес, прославившийся прежде всего выступлениями в среднем весе



По словам президента РФС Александра Дюкова, новый главный тренер сборной России будет назначен до начала чемпионата России
ФОТО ЭМИНА ДЖАФАРОВА

ко, посвященном скверным результатам отечественных команд в наиболее заметных игровых видах — футболе, хоккее и баскетболе. И сам господин Чернышенко, и министр спорта РФ Олег Матыцин настаивали на обсуждении лимита, употребляя такие определения, как «засилье легионеров».

Реформы, кажется, ждут и сборную России — точнее, всю пирамиду сборных России разных возрастов. Александр Дюков объяснил, что «если взять мировой футбол, то федерации идут по пути аккумуляции для всей вертикали сборных единых правил начиная от ценностей и заканчивая стилем игры». «Это позволяет игрокам при переходе из сборной в сборную быстро адаптироваться. В нашей вертикали это не было четко сформулировано, нам это нужно сделать», — сказал он.

Правда, до сих пор неизвестно, кому предстоит очутиться на самой верхушке этой вертикали: РФС еще не назначил нового главного тренера национальной команды вместо отправленного в отставку неделю назад Станислава Черчесова. «Пока мы находимся в поиске и в переговорах, общаемся с несколькими кандидатами», — рассказал Александр Дюков, пообещав, однако, что договоренность с тем, кто займет должность господина Черчесова, будет достигнута до начала очередного чемпионата России, он стартует 23 июля.

Известны уже задачи, которые будут перед ним стоять. Это попадание на чемпионат мира в Катаре в 2022 году, «успешное» выступление на европейском первенстве в 2024-м, а также ряд задач сопутствующих. В частности, Александр Дюков заявил, что выбранный РФС тренер должен продолжить работу Станислава Черчесова по «постройке новой сборной», что «нужно заводить в состав молодых игроков», а также совершенствовать игровую стиль. «Мы говорим про интенсивный футбол, компактный, с поставленным командным взаимодействием. Это команда, которая знает прессинг, контрпрессинг, умеет продвигать мяч вперед через средний и короткий пас», — пояснил господин Дюков, рассказывая про «образ», который он хотел бы увидеть к 2024 году.

Алексей Достепов

ФЕСТИВАЛЬ КИНО

Битва с «Титаном»

В финале Каннского кинофестиваля сталкиваются жанры и формы

Вторая половина каннского конкурса стала площадкой не только для работ режиссеров-тяжеловесов, но и для других форм кино — инди, жанровых, иногда совсем маргинальных. В их столкновении видят один из главных сюжетов фестиваля Елена Плахова.

Жюри будет непросто сравнить тихий голос традиционного иранского кино («Герой» Астера Фархади) с истерикой модернизированного французского полара («Титан» Джули Дюкорно). Фархади — обладатель «Оскара» и других престижных наград — после неудачного опыта работы с международными звездами возвращается на родину и опять снимает о жизни простых иранцев. В «Герое» все как будто взято из жизни: мужчина, засаживаемый в тюрьму за долги, интриги вокруг потерянной сумочки с золотыми монетами, невзгоды маленького человека в тисках лицемерного общества. Но почему-то не испытываешь к герою, настоящему или фиктивному, никаких сильных чувств. Качественное, добротное, но проходное кино, только замусоривающее и так слишком громоздкую конкурсную программу.

А вот «Титан» не оставляет равнодушным, несмотря на абсолютную выморочность. Многие признаются, что фильм вошел в шок, сломал, опустошил радикализм боди-хоррора — современного разновидность готической сказки. Его сняла Джулия Дюкорно — восходящая звезда французской режиссуры, пять лет на-

зад прошумевшая в Канне каннибальским триллером «Сырое». В былые времена ни в какой серьезный конкурс «Титан» бы вообще не попал, будучи за гранью «хорошего вкуса». Но теперь вкус как критерий отменили.

Девочка с титановой пластиной в голове, вшитой после аварии, вырастает в девушку-убийцу, с которой лучше не сталкиваться в темном переулке. Начальник пожарной команды десять лет ищет пропавшего сына и находит в лице той самой девушки, перевязавшей себе груди и раздувшийся живот, обрезавшей волосы и ставшей — ну не совсем юношей, но вполне гендерно-нейтральным существом. Ее его эротический фетиш — машины, на капотах которых можно мастурбировать, с которыми можно совокупляться и даже забеременеть. Девушку играет Агата Руссель, печальный пожарника — Венсан Линдон. И хотя персонаж этого актера, как обычно, воплощает маскулинность, здесь и она дает сбой: иначе зачем командир пускается в странные танцы с молодыми пожарниками?

В свое время сенсацию в Канне произвела «Автокатастрофа» Дэвида Кроненберга, где была обыграна сексуальность разбивающихся вдребезги элегантных автомобилей, а герои испытывали оргазм, когда их не поддельно калечило. «Титан» — то ли сын, то ли дочь «Автокатастрофы», но это порождение уже новой эпохи мутирующего гендера. Вряд ли такое кино имеет особые шансы вдохновить жюри во главе со Спайком Ли (хотя кто знает...). Так же как «Красная ракета» Шона Бейкера — картинка нравов провинциального

Техаса, в центре которой фигура неотрастимого шалопая, бывшего порноактера, вознамерившегося приобщить к любимому делу продавший из местного магазина по прозвищу Клубничка за три недели до ее совершенствования.

А вот «Париж, 13-й округ» Жака Одаря — вполне реальный кандидат на одну из веселых каннских наград. Любовный четырехугольник выстраивается на фоне бурно развивающегося городского микро района и вибрирует в себя панорама жизни современной парижской молодежи. Сюжет завязывается в квартире, которую девушка-китаянка сдает чернокожему молодому учителю; она вступает с ним сначала в сексуальные, потом в дружеские, а потом и в любовные отношения. Третий геройница ведет более открытую, скорее виртуальную интимную жизнь, но в итоге траектории всех персонажей в парижском космосе переплетаются.

Сценарий этого фильма написан Одаряем вместе с Селин Сьямма, известной феминистским «Портретом девушки в огне»; одну из героинь играет снимавшаяся и в той картине актриса Нозми Мердан. Сьямма, судя по всему, выступила здесь экспертом по гендерным вопросам. И хотя они никогда особенно не волновали Одюру, в новую картину они вошли естественно и привнесли в нее живую актуальную ноту. При этом Одаря поднимает проект на куда более высокий уровень профессионального мастерства. Так что этот черно-белый, но расценченный эмоциями, сексом и мультикультурным колоритом фильм становится одним из самых заметных в программе фестиваля.

Алексей Достепов